



Criação do Campo Client obrig

Produto	:	Microsiga Protheus® Veículos versão 11			
Chamado	:	THYSCP	Data da publicação	:	28/10/13
País(es)	:	Todos	Banco(s) de Dados	:	Todos

! Importante

Esta melhoria depende de execução do *update* de base **UPDVEIDL**, conforme **Procedimentos para Implementação**.

Implementada melhoria na rotina **Fases Op. Negócios (VEICA050)**, com a criação do campo **Client obrig (VDK_OBRCLI)**, que permite definir se a fase da oportunidade de negócios necessita que o cliente esteja cadastrado no Sistema.

Procedimento para Implementação

O sistema é atualizado logo após a aplicação do pacote de atualizações (*Patch*) deste chamado.

! Importante

Antes de executar o compatibilizador **UPDVEIDL** é imprescindível:

- Realizar o *backup* da base de dados do produto que será executado o compatibilizador (**\PROTHEUS11_DATA\DATA**) e dos dicionários de dados SxS (**\PROTHEUS11_DATA\SYSTEM**).
- Os diretórios acima mencionados correspondem à **instalação padrão** do Protheus, portanto, devem ser alterados conforme o produto instalado na empresa.
- Essa rotina deve ser executada em **modo exclusivo**, ou seja, nenhum usuário deve estar utilizando o sistema.
- Se os dicionários de dados possuírem índices personalizados (criados pelo usuário), antes de executar o compatibilizador, certifique-se de que estão identificados pelo *nickname*. Caso o compatibilizador necessite criar índices, irá adicioná-los a partir da ordem original instalada pelo Protheus, o que poderá sobrescrever índices personalizados, caso não estejam identificados pelo *nickname*.
- O compatibilizador deve ser executado com a **Integridade Referencial desativada***.

Atenção

O procedimento a seguir deve ser realizado por um profissional qualificado como Administrador de Banco de Dados (DBA) ou equivalente!

A ativação indevida da Integridade Referencial pode alterar drasticamente o relacionamento entre tabelas no banco de dados. Portanto, antes de utilizá-la, observe atentamente os procedimentos a seguir:

- i. No **Configurador (SIGACFG)**, veja se a empresa utiliza Integridade Referencial, selecionando a opção **Integridade/Verificação (APCFG60A)**.
- ii. Se **não há** Integridade Referencial **ativa**, são relacionadas em uma nova janela todas as empresas e filiais cadastradas para o sistema e nenhuma delas estará selecionada. Neste caso, **E SOMENTE NESTE, não é necessário** qualquer outro procedimento de **ativação ou desativação** de integridade, basta finalizar a verificação e aplicar normalmente o compatibilizador, conforme instruções.
- iii. **Se há** Integridade Referencial **ativa** em **todas as empresas e filiais**, é exibida uma mensagem na janela **Verificação de relacionamento entre tabelas**. Confirme a mensagem para que a verificação seja concluída, **ou**;
- iv. **Se há** Integridade Referencial **ativa** em **uma ou mais empresas**, que não na sua totalidade, são relacionadas em uma nova janela todas as empresas e filiais cadastradas para o sistema e, somente, a(s) que possui(em) integridade está(arão) selecionada(s). Anote qual(is) empresa(s) e/ou filial(is) possui(em) a integridade ativada e reserve esta anotação para posterior consulta na reativação (ou ainda, contate nosso Help Desk Framework para informações quanto a um arquivo que contém essa informação).
- v. Nestes casos descritos nos itens **“iii”** ou **“iv”**, **E SOMENTE NESTES CASOS**, é necessário **desativar** tal integridade, selecionando a opção **Integridade/ Desativar (APCFG60D)**.
- vi. Quando desativada a Integridade Referencial, execute o compatibilizador, conforme instruções.
- vii. Aplicado o compatibilizador, a Integridade Referencial deve ser reativada, **SE E SOMENTE SE tiver sido desativada**, através da opção **Integridade/Ativar (APCFG60)**. Para isso, tenha em mãos as informações da(s) empresa(s) e/ou filial(is) que possuía(m) ativação da integridade, selecione-a(s) novamente e confirme a ativação.

Contate o Help Desk Framework EM CASO DE DÚVIDAS!

1. Em **Microsiga Protheus® ByYou Smart Client**, digite **U_UPDVEIDL** no campo **Programa Inicial**.
2. Clique em **OK** para continuar.
3. Após a confirmação é exibida uma tela para a seleção da empresa em que o dicionário de dados será modificado.



4. Ao confirmar é exibida uma mensagem de advertência sobre o *backup* e a necessidade de sua execução em **modo exclusivo**.
5. Clique em **Processar** para iniciar o processamento. O primeiro passo da execução é a preparação dos arquivos.
É apresentada uma mensagem explicativa na tela.
6. Em seguida, é exibida a janela **Atualização concluída** com o histórico (*log*) de todas as atualizações processadas. Nesse *log* de atualização são apresentados somente os campos atualizados pelo programa. O compatibilizador cria os campos que ainda não existem no dicionário de dados.
7. Clique em **Gravar** para salvar o histórico (*log*) apresentado.
8. Clique em **OK** para encerrar o processamento.

Atualizações do compatibilizador

1. Criação de **Campos** no arquivo **SX3 – Campos**:
 - **Tabela VDK - Cad. Fases Oportunidades de:**

Campo	VDK_OBRCLI
Tipo	Caracter
Tamanho	1
Decimal	0
Formato	@!
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Client obrig
Descrição	Cliente obrigatório ?
Help	Informe se o Cliente deve ser obrigatório (cadastrado) para esta fase da Oportunidade de Negócios.
Opções	0=Não;1=Sim
Val. Sistema	Pertence("01")
Nível	1
Obrigatório	Não
Usado	Sim
Browse	Sim
Módulos	Todos



2. Alteração de campos no arquivo **SX3 – Campos:**

- **Tabela VDL** - Oportunidades de Negócio:

Campo	VDL_CODCLI
Tipo	Caracter
Tamanho	6
Decimal	0
Formato	@!
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Cod. Cliente
Descrição	Código do Cliente
Help	Informe o Código do Cliente.
Cons. Padrão	VEISA1
Val. Sistema	VCM680FOK()
Nível	1
Obrigatório	Não
Usado	Sim
Browse	Sim
Módulos	Todos

3. Alteração de Campos no arquivo **SX3 – Campos:**

- **Tabela VDK** - Cad.de Fases Oportunidades de:

Campo	VDK_FIMFAS
Tipo	Caracter
Tamanho	1
Decimal	0
Formato	@!
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Fase Final
Descrição	Fase Final
Help	Informe se a Fase é Final.
Opções	0=Não;1=Sim
Relação	"0"



Nível	1
Obrigatório	Não
Usado	Sim
<i>Browse</i>	Sim
Módulos	Todos

4. Inclusão de campos no arquivo **SX3 – Campos:**

- **Tabela VDK - Cad.de Fases Oportunidades de:**

Campo	VDK_OBRCLI
Tipo	Caracter
Tamanho	1
Decimal	0
Formato	@!
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Client obrig
Descrição	Cliente obrigatório?
<i>Help</i>	Informe se o Cliente deve ser obrigatório (cadastrado) para esta fase da Oportunidade de Negócios.
Opções	0=Não;1=Sim
Relação	"0"
<i>When</i>	M->VDK_FIMFAS<>"1"
Val. Sistema	Pertence("01")
Nível	1
Obrigatório	Não
Usado	Sim
<i>Browse</i>	Sim
Módulos	Todos

5. Alteração de campos no arquivo **SX3 – Campos:**

- **Tabela VDM – Interesses Oport. de Negócios:**

Campo	VDM_NUMATE	VDM_CODMAR	VDM_MODVEI
Tipo	Caracter	Caracter	Caracter
Tamanho	10	3	30
Decimal	0	0	0



Formato	@!	@!	@!
Contexto	Real	Real	Real
Propriedade	Visualizar	Alterar	Alterar
Título	Nro Atendto	Marca	Modelo
Descrição	Nro do Atendimento	Marca	Modelo
Help	Informe o numero do atendimento.	Informe o código da marca.	Informe o modelo do veiculo.
When		Empty(M->VDM_CODINT)	Empty(M->VDM_CODINT)
Cons. Padrão			VV2SQL
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Sim
Usado	Sim	Sim	Sim
Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	Todos	Todos	Todos

Campo	VDM_CAMPOP	VDM_CORVEI	VDM_QTDINT
Tipo	Caracter	Caracter	Numérico
Tamanho	6	6	3
Decimal	0	0	0
Formato	@!	@!	@E 999
Contexto	Real	Real	Real
Propriedade	Alterar	Alterar	Alterar
Título	Campanha	Cor	Qtd Interest
Descrição	Campanha da Oportunidade	Cor	Quantidade de Interesse
Help	Informe a Campanha da Oportunidade.	Informe a cor do veiculo.	Informe a Quantidade de Interesse.
When	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)
Cons. Padrão	VX5	VVC	
Val. Sistema	ExistCpo("VX5","026"+M->VDM_CAMPOP)		positivo()
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Não



Usado	Sim	Sim	Sim
Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	Todos	Todos	Todos

Campo	VDM_DATINT	VDM_DATLIM	VDM_OBSERV
Tipo	Data	Data	Memo
Tamanho	8	8	70
Decimal	0	0	0
Contexto	Real	Real	Virtual
Propriedade	Alterar	Alterar	Alterar
Título	Dta Interess	Data Limite	Observação
Descrição	Data de Interesse	Data Limite	Observação
Help	Informe a data de interesse.	Informe a data limite.	Informe a observação.
Relação	dDataBase	dDataBase	
When	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)
Val. Sistema		M->VDM_DATLIM >= M->VDM_DATINT	
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Não
Usado	Sim	Sim	Sim
Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	Todos	Todos	Todos

Campo	VDM_CODVEN	VDM_CODFAS	VDM_TIPCON
Tipo	Caracter	Caracter	Caracter
Tamanho	6	6	1
Decimal	0	0	0
Formato	@!	@!	@!
Contexto	Real	Real	Real
Propriedade	Alterar	Alterar	Alterar
Título	Vendedor	Cod. Fase	Tp Contato
Descrição	Vendedor	Cod. Fase	Tipo de Contato



Help	Informe o código do vendedor.	Informe o código da fase.	Informe o tipo de contato.
Opções			1=Ativo;2=Passivo
Relação			"1"
When	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)
Cons. Padrão	SA3	VDKFAS	
Val. Usuário			
Val. Sistema	vazio() .or. ExistCpo("SA3",M->VDM_CODVEN)	ExistCpo("VDK",M->VDM_CODFAS)	
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Não
Usado	Sim	Sim	Sim
Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	Todos	Todos	Todos

Campo	VDM_TIPMID	VDM_CODBCO	VDM_MOTCAN
Tipo	Caracter	Caracter	Caracter
Tamanho	6	3	6
Decimal	0	0	0
Formato	@!	@!	@!
Contexto	Real	Real	Real
Propriedade	Alterar	Alterar	Alterar
Título	Tp de Mídia	Banco	Mot. Cancel.
Descrição	Tipo de Mídia	Banco	Motivo Cancelamento
Help	Informe o tipo de mídia.	Informe o código do banco.	Informe o motivo de cancelamento.
When	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)	Empty(M->VDM_NUMATE)
Cons. Padrão	VX5	A62	VS0
Val. Sistema	ExistCpo("VX5","027"+M->VDM_TIPMID)		Vazio() .or. FG_SEEK("VS0","000011'+M->VDM_MOTCAN",1,.f.)
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Não
Usado	Sim	Sim	Sim



Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	Todos	Todos	Todos

! **Importante**

O tamanho dos campos que possuem grupo podem variar conforme ambiente em uso.

6. Criação de **Consulta Padrão** no arquivo **SXB – Consulta Padrão**:

- Pesquisa VEISA1:

Alias	VEISA1
Tipo	1
Sequência	01
Coluna	DB
Descrição	Clientes
Contém	SA1

Alias	VEISA1
Tipo	2
Sequência	01
Coluna	01
Descrição	Código

Alias	VEISA1
Tipo	2
Sequência	02
Coluna	02
Descrição	Nome

Alias	VEISA1
Tipo	2
Sequência	03
Coluna	03
Descrição	CNPJ/CPF

Alias	VEISA1
--------------	--------



Tipo	4
Sequência	01
Coluna	01
Descrição	Código
Contém	A1_COD

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	01
Coluna	02
Descrição	Loja
Contém	A1_LOJA

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	01
Coluna	03
Descrição	Nome
Contém	A1_NOME

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	02
Coluna	04
Descrição	Código
Contém	A1_COD

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	02
Coluna	05
Descrição	Loja
Contém	A1_LOJA



Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	02
Coluna	06
Descrição	Nome
Contém	A1_NOME

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	03
Coluna	07
Descrição	CNPJ/CPF
Contém	A1_CGC

Alias	VEISA1
Tipo	4
Sequência	03
Coluna	08
Descrição	Nome
Contém	A1_NOME

Alias	VEISA1
Tipo	5
Sequência	01
Descrição	Código
Contém	SA1->A1_COD

Alias	VEISA1
Tipo	5
Sequência	02
Descrição	Nome
Contém	SA1->A1_LOJA

Procedimentos para Utilização

1. Em **Veículos (SIGAVEI)** acesse **Atualizações / Cad. Gestão / Fases Op. Negócio (VEICA050)**.
2. Selecione uma fase e clique em **Alterar**
3. Preencha o novo campo:
 - **Client obrig (VDK_OBRCLI)**: Informe se o cliente deve ser obrigatório (cadastrado) para esta fase da Oportunidade de Negócios. Neste caso, selecione a opção **Sim**.
4. Confira os dados e confirme.
5. Em seguida acesse **Atualizações / Cad CEV / Oportunidade de Negócios (VEICM680)**.
6. Clique em **Incluir**.
7. Informe um nome de cliente que não tenha sido cadastrado e clique em **Incluir**.

O campo **Nome Cliente (VDL_NOMCLI)** será preenchido.

8. Preencha os demais campos da rotina e atente-se para o preenchimento do campo **Cód. Fase (VDM_CODFAS)**.
9. Informe a mesma fase de oportunidade de negócios, informado anteriormente na rotina **Fases Op. Negócio (VEICA050)**.
10. Clique em **Confirmar**.

O Sistema apresenta uma mensagem alertando que o preenchimento do campo **Cód. Cliente (VDL_CODCLI)** é obrigatório para a utilização da fase selecionada.

11. Clique em **Ok**
12. Preencha o campo **Cód. Cliente (VDL_CODCLI)**.

Observe que o campo **Cód. Cliente (VDL_CODCLI)** foi alterado para permitir **Incluir** Cliente através da tecla [F3], somente para os usuários que tenham acesso a opção **Incluir** da rotina **Cadastro de Cliente (MATA030)**.

13. Preencha o cadastro de cliente e confirme.
14. Após a confirmação do cadastro o registro do cliente fica disponível para utilização, selecione-o e clique em **Ok**.
15. Confirme o registro da oportunidade de negócio.

Caso a rotina **Oportunidade de Negócios (VEICM680)** seja acessada por um usuário sem acesso a opção **Incluir** da rotina **Cadastro de Cliente (MATA030)**, o sistema não permite a inclusão do cliente através da tecla [F3] do campo **Cód. Cliente (VDL_CODCLI)**.



Informações Técnicas

Tabelas Utilizadas	VDL – Oportunidades de Negócio. VDK – Cad. Fases Oportunidades. SA1 – Clientes. VCF – Dados Adicionais Clientes CeV. VDM – Interesses Oport. De Negócios. VDN – Hist de Oportunidades de Negóc. SA3 – Vendedores. VE1 – Marcas. VV2 – Modelos de Veículos. VVC – Cores de Veículos.
Funções Envolvidas	Fases Op. Negócio (VEICA050). Oportunidade de Negócios (VEICM680). Cadastro de Cliente (MATA030).
Sistemas Operacionais	Windows®/Linux®.