

Como funcionam os campos M. Ideal, M.Perc e S.Venda da rotina 1313?

PADRONIZADO

Created by Angelita Cardoso Leite, last modified by Michele Souza menos de um minuto atrás

✓ Esta documentação aplica-se às versões 23 e 26 do WinThor, as quais a PC Sistemas oferece suporte. Saiba como atualizar o WinThor [clcando aqui](#).



A rotina **1313 - Emitir Espelho da NF Entrada** gera relatórios da entrada de mercadoria, fazendo com que os valores referentes à Precificação considerem os valores de entrada para realizar o cálculo do **M. Perc** e **S. Venda**, conforme o funcionamento dos campos apresentados abaixo:

Precificação:			
M.Ideal	M.Perc	S.Venda	P.Futuro
25,00	-118,58	193,4	3,0

- **M. Ideal:** esse campo é oriundo da rotina **201**, campo **Margem Ideal**. A margem adotada será da **Região padrão** (cadastrada para a filial de entrada da nota) definida na rotina **132 - Parâmetros da presidência**, parâmetro **1633 - N° região padrão para emissão de ficha técnica de compra**;
- **M.Perc:** aqui, será realizado o mesmo cálculo da rotina **201 - Precificar Produto** para a margem de precificação. Porém, o Custo utilizado no cálculo será o da nota pesquisada, e o Preço Futuro é referente ao momento da entrada, ou seja, não serão considerados os valores para esses dois campos preenchidos atualmente na rotina **201**;
- **S.Venda:** assim como o campo **M.Perc**, será efetuado o mesmo cálculo da sugestão de venda da rotina **201**, mas serão considerados os dados da entrada pesquisada para a sugestão de venda,
- **Pr. Futuro:** esse campo traz diretamente da rotina **201**, da forma que estiver configurado o Pr. Futuro do momento da pesquisa, ele busca o Pr. Futuro da região cadastrada no parâmetro citado acima da rotina **132**, conforme a seguinte ordem:
 - Primeiro pesquisará o parâmetro, **1633 - N° região padrão para emissão de ficha técnica de Compra**,
 - Se não for encontrado cadastro no parâmetro **1633**, ele buscará a região do parâmetro **1279 - Número região padrão para emissão de ficha técnica de compra**.

Importante:

- Os valores encontrados na rotina **1313** podem não estar iguais aos da rotina **201**, pois a rotina **1313** considera o momento da entrada e a rotina **201**, o preenchimento mais recente;
- O campo **Comissão** da rotina **1313** considera o campo **% Representante** da rotina **203 - Cadastrar Produto**. E a rotina **201** considera a comissão do **% Representante** e depende do preenchimento do parâmetro **2405 - Usa comissão por filial na precificação** da rotina **132**, que ao estar marcado como **Sim**, fará com que a rotina **201** considere o percentual de comissão da rotina **238 - Manutenção do Cadastro de Produtos** para a filial pesquisada na rotina **201**. Caso contrário, será considerado o percentual da rotina **203**,
- Cálculos de **S. venda** estão disponíveis no seguinte link: <http://tdn.totvs.com/pages/viewpage.action?pagelD=81789490>.

👍 Like Seja o primeiro a gostar disto