

O que fazer para que o RCA não conceda desconto nem acréscimo no preço do produto?

Para que o RCA não conceda desconto nem acréscimo no preço do produto, realize os procedimentos abaixo:

✓ Não Conceder Desconto

1) Acesse a rotina **201 - Precificar Produto**;

1.1) Pesquise o produto e os dados de precificação serão apresentados;

1.2) Informe o valor zero (0) como percentual de desconto na coluna **% Desc. Futuro**;

Produto																
Código	Descrição	Embalagem	Un	Sugerir preço venda baseado	NCM	P.Fixo	Obs	Classe	Vi.Ult.Ent.	Vi.Repos.	Qt.V.Semana atual	Qt.Bloq.	Est.Dia	C.M.Fin.	C.M.Real	Dt.Ult.Ent.
1	SO ICMS 12% MAIS NA	EMB. 1X24 UN	3	Custo última entrada	1	<input checked="" type="checkbox"/>		A	50,67	50,67	2,000	1,000	82	50,67	50,67	20/02/200

Precificação												
Região	Região	F11	Margem Futura	Pr.futuro	Preço Sugerido	Pr.Mínimo Tabela	Cota Excluído?	Vir. M. Zero	Preço Revista	Dt.Valid.Preço Revista	% Desc.Futuro	% Desc.Atual
10	COD - 10 FERNANDES	<input checked="" type="checkbox"/>	0,00	100,000000	65,800865	0,000000	<input type="checkbox"/>	58,237547	0,0000		0,00	0,00

1.3) Clique o botão **Recalcular preços de todas as regiões do produto**;

201 - Precificar Produto

Winthor - PC Sistemas

Ferramentas auxiliares

- Aplicar preços para venda externa
- Aplicar preço sugerido
- Aplicar custos medios nos produtos da familia
- Aplicar preços para produtos da familia
- Calcular produto cesta básica
- Restaurar configuração original das grades
- Planilha custos/sugestão de preço de venda
- Atualizar custos pelo produto Master
- Pesquisar produtos
- Precificar produtos filhos pelo master
- Atualizar preço mínimo com preço de tabela 1
- Recalcular preços de todas regiões do produto
- Liberar estoque bloqueado
- Repetir preços para demais regiões
- Habilitar filtros por coluna
- Detalhes do produto
- Giro estoque anual
- Últimas entradas
- Preço concorrente
- Posição de estoque
- Pedidos pendentes de compra
- Ficha técnica de compra
- Observação de precificação
- Editar cad. produtos
- Atualizar dados

Duplo-clique na coluna
Preço sugerido para analisar os cálculos utilizados.
M. precificação para analisar os cálculos utilizados.

Informativo
Clique na coluna e digite a palavra a pesquisar.
Alternar foco entre os grids (Alt+Enter)
Imprimir grid selecionada (Ctrl+T)

Legenda

Produto											
Código	Descrição	Embalagem	Un	Sugerir preço venda baseado	NCM	P.Fixo	Obs	Classe	vl.Ult.Ent.	vl.Repos.	Qt V.Semana atual
1	SO ICMS 12% MAIS NA	EMB. 1X24	UN	3 - Custo última entrada	1	<input checked="" type="checkbox"/>		A	50,67	50,67	2,000

1

Reaplicar regiões subsequentes ao registro selecionado (F11)

Região		F11	so	Margem Futura	Pr.futuro	Preço Sugerido	Pr.Mínimo Tabela	Cota	Excluído?	vl. M. Zero	Preço Revista	Dt.
10	COD - 10 FERNANDES	<input checked="" type="checkbox"/>	33	36,33	100,000000	65,800865	0,000000		<input type="checkbox"/>	58,237547	0,0000	

1.4) Pressione **Aplicar preços para venda externa**;

201 - Precificar Produto

Winthor - PC Sistemas

Ferramentas auxiliares

- Aplicar preços para venda externa
- Aplicar preço sugerido
- Aplicar custos medios nos produtos da familia
- Aplicar preços para produtos da familia
- Calcular produto cesta básica
- Restaurar configuração original das grades
- Planilha custos/sugestão de preço de venda
- Atualizar custos pelo produto Master
- Pesquisar produtos
- Precificar produtos filhos pelo master
- Atualizar preço mínimo com preço de tabela 1
- Recalcular preços de todas regiões do produto
- Liberar estoque bloqueado
- Repetir preços para demais regiões
- Habilitar filtros por coluna
- Detalhes do produto
- Giro estoque anual
- Últimas entradas
- Preço concorrente
- Posição de estoque
- Pedidos pendentes de compra
- Ficha técnica de compra
- Observação de precificação
- Editar cad. produtos
- Atualizar dados

Duplo-clique na coluna
Preço sugerido para analisar os cálculos utilizados.
M. precificação para analisar os cálculos utilizados.

Informativo
Clique na coluna e digite a palavra a pesquisar.
Alternar foco entre os grids (Alt+Enter)
Imprimir grid selecionada (Ctrl+T)

Legenda

Produto											
Código	Descrição	Embalagem	Un	Sugerir preço venda baseado	NCM	P.Fixo	Obs	Classe	vl.Ult.Ent.	vl.Repos.	Qt V.Semana atual
1	SO ICMS 12% MAIS NA	EMB. 1X24	UN	3 - Custo última entrada	1	<input checked="" type="checkbox"/>		A	50,67	50,67	2,000

1

Reaplicar regiões subsequentes ao registro selecionado (F11)

Região		F11	so	Margem Futura	Pr.futuro	Preço Sugerido	Pr.Mínimo Tabela	Cota	Excluído?	vl. M. Zero	Preço Revista	Dt.
10	COD - 10 FERNANDES	<input checked="" type="checkbox"/>	33	36,33	100,000000	65,800865	0,000000		<input type="checkbox"/>	58,237547	0,0000	

2) Acesse a rotina **132 - Parâmetros da Presidência**;

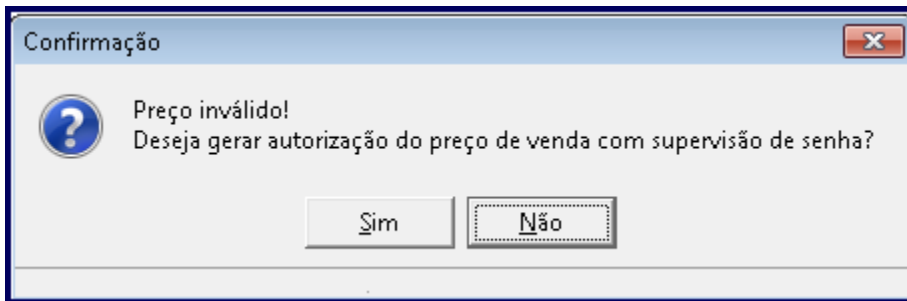
2.1) Marque como **Não** os seguintes parâmetros:

- **1942 - Aceitar desconto maior que o flexível no telemarketing**;
- **2173 - Aceitar desconto maior que o flexível na venda balcão**;

3) Acesse a rotina **530 - Permitir Acesso a rotina**;

3.1) Desmarque a permissão **40 - Acesse a autorização de preço de venda** para a rotina **316 - Digitar Pedido de Venda**

Observação: realizado o procedimento, ao inserir produto dando desconto na rotina **316 - Digitar Pedido de Venda**, a seguinte mensagem será apresentada:



- Ao clicar **Sim**, será solicitada a senha do usuário que tenha acesso a rotina **301 - Autorizar Preço de Venda**.
- Clicando **Não**, o desconto não será dado.

✓ **Não Conceder Acréscimo**

1) Acesse a rotina **201 - Precificar Produto**;

2) Pesquise o produto e os dados de precificação serão apresentados;

3) Marque a coluna **P. Fixo**;

Observação: realizado o procedimento, ao inserir produto dando acréscimo na rotina **316 - Digitar Pedido de Venda** a seguinte mensagem será apresentada:

