

Sumário

Apresentação	1
1. Procedimentos Iniciais	2
2. Imprimir Relatório (opção Necessidade Produtiva)	2
3. Imprimir Relatório (opção Vendas do Produto Acabado)	6

Apresentação

Os relatórios de sugestão de compra podem ser emitidos pela rotina **1626 - Relatório de Sugestão de Compra** com base na necessidade produtiva e nas vendas do produto acabado, para que seja possível analisar a necessidade de compra dos produtos semi-acabado, matéria prima, embalagem e material de publicidade.

Este tutorial contém informações que orientam como utilizar a rotina.

Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento.

Tabela de Alterações		
Data	Versão	Descrição
06/06/2017	v.1.0	Criação do documento

1. Procedimentos Iniciais

Antes de gerar os relatórios de sugestão de compra, é necessário realizar os procedimentos abaixo.

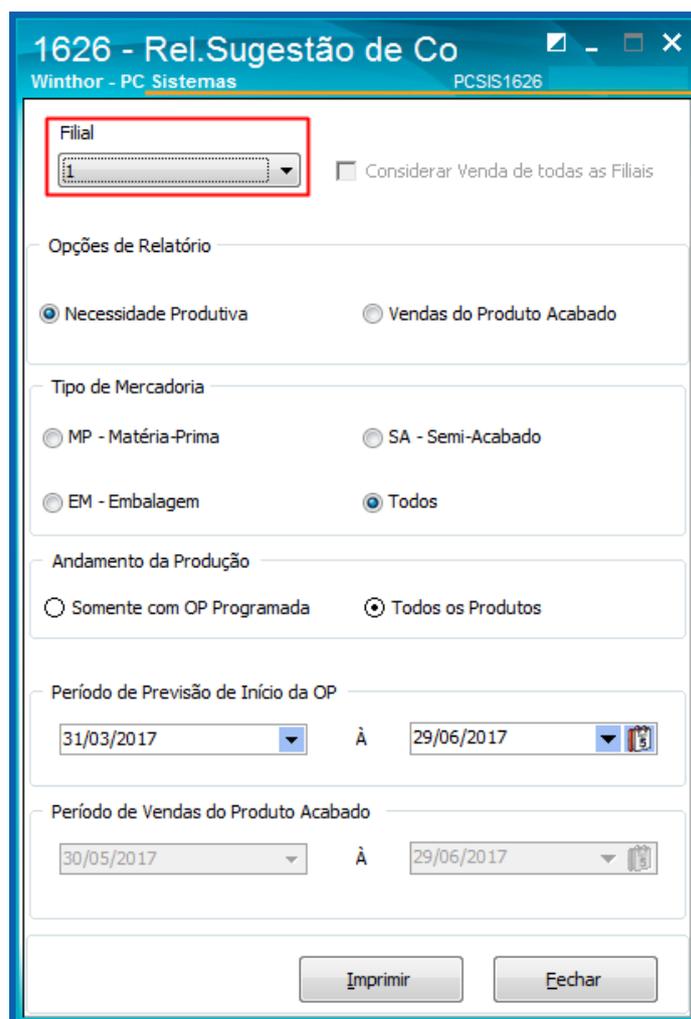
- Atualizar a rotina **1626 - Relatório de Sugestão de Compra**, versão **28.01** ou superior;
- Acessar a rotina **530 - Permitir Acesso a Rotina** e marque a permissão **1 - Permitir alterar layout editável**.

2. Imprimir Relatório (opção Necessidade Produtiva)

Para a emissão de relatórios de sugestão de compra com a opção Necessidade Produtiva marcada, a fim de produzir a quantidade necessária para o abastecimento da empresa, siga os procedimentos abaixo.

2.1 Acesse a rotina **1626 - Relatório de Sugestão de Compra**;

2.2 Informe a **Filial**;



1626 - Rel. Sugestão de Co

Winthor - PC Sistemas PCSIS1626

Filial

1

Considerar Venda de todas as Filiais

Opções de Relatório

Necessidade Produtiva Vendas do Produto Acabado

Tipo de Mercadoria

MP - Matéria-Prima SA - Semi-Acabado

EM - Embalagem Todos

Andamento da Produção

Somente com OP Programada Todos os Produtos

Período de Previsão de Início da OP

31/03/2017 À 29/06/2017

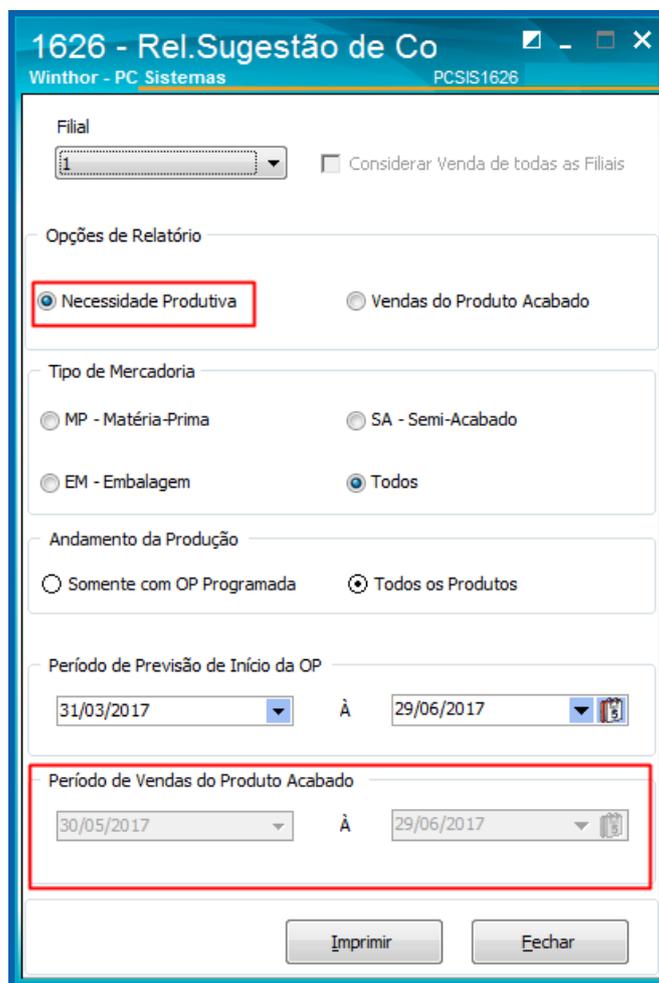
Período de Vendas do Produto Acabado

30/05/2017 À 29/06/2017

Imprimir Fechar

2.3 Marque a opção **Necessidade Produtiva** (Qt. Necessidade) da caixa **Opções de Relatório**;

- Ao selecionar esta opção, os campos da caixa **Período de Vendas do Produto Acabado** serão desativados.



1626 - Rel. Sugestão de Co

Winthor - PC Sistemas PCSIS1626

Filial

Considerar Venda de todas as Filiais

Opções de Relatório

Necessidade Produtiva Vendas do Produto Acabado

Tipo de Mercadoria

MP - Matéria-Prima SA - Semi-Acabado

EM - Embalagem Todos

Andamento da Produção

Somente com OP Programada Todos os Produtos

Período de Previsão de Início da OP

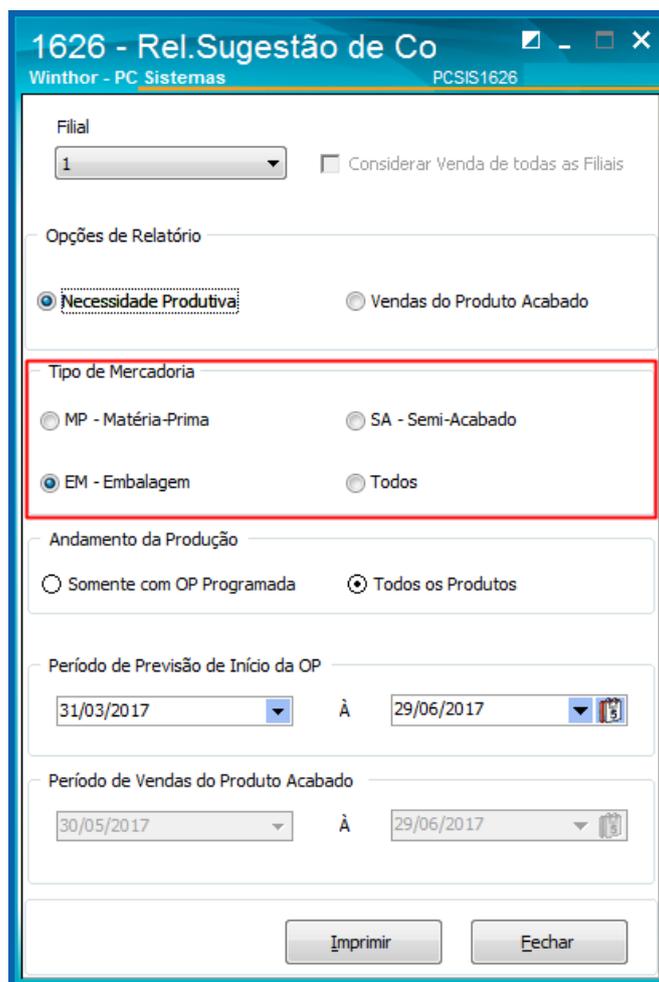
31/03/2017 À 29/06/2017

Período de Vendas do Produto Acabado

30/05/2017 À 29/06/2017

Imprimir Fechar

2.4 Marque uma das opções da caixa **Tipo de Mercadoria**;



1626 - Rel.Sugestão de Co
Winthor - PC Sistemas PCSIS1626

Filial
1 Considerar Venda de todas as Filiais

Opções de Relatório
 Necessidade Produtiva Vendas do Produto Acabado

Tipo de Mercadoria
 MP - Matéria-Prima SA - Semi-Acabado
 EM - Embalagem Todos

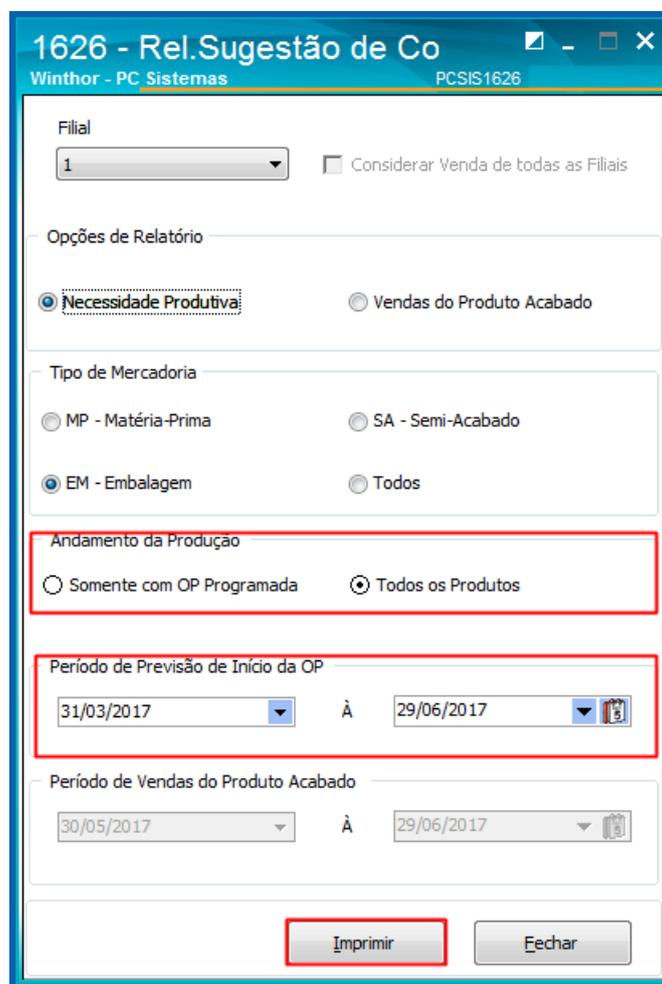
Andamento da Produção
 Somente com OP Programada Todos os Produtos

Período de Previsão de Início da OP
31/03/2017 À 29/06/2017

Período de Vendas do Produto Acabado
30/05/2017 À 29/06/2017

Imprimir Fechar

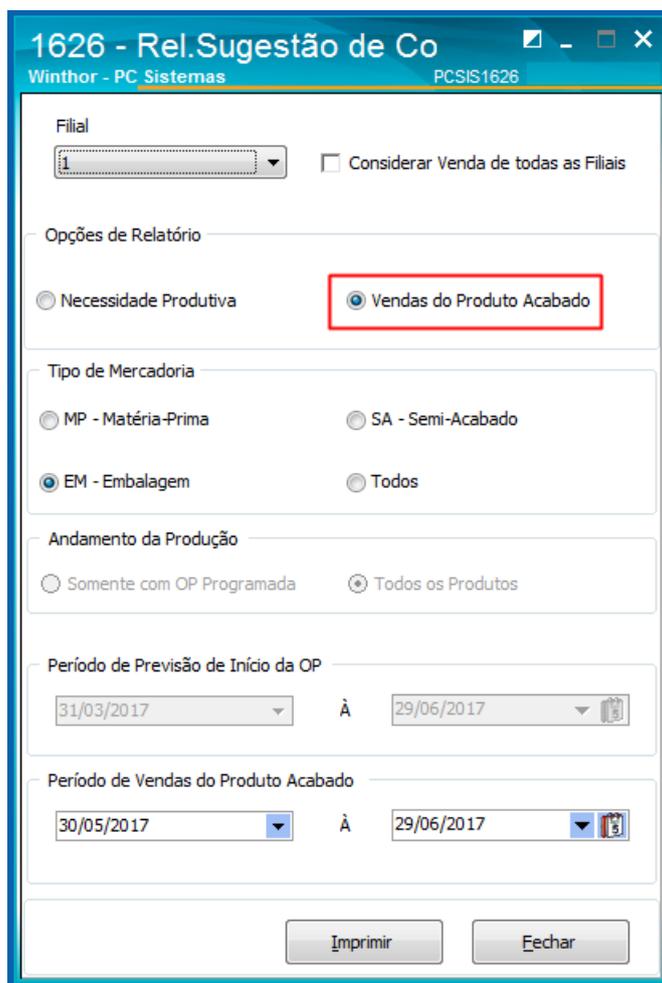
- 2.5 Marque uma das opções da caixa **Andamento da Produção**;
- 2.6 Informe o **Período de Previsão de Início da OP**, com data inicial e final e clique o botão **Imprimir**.



3. Imprimir Relatório (opção Vendas do Produto Acabado)

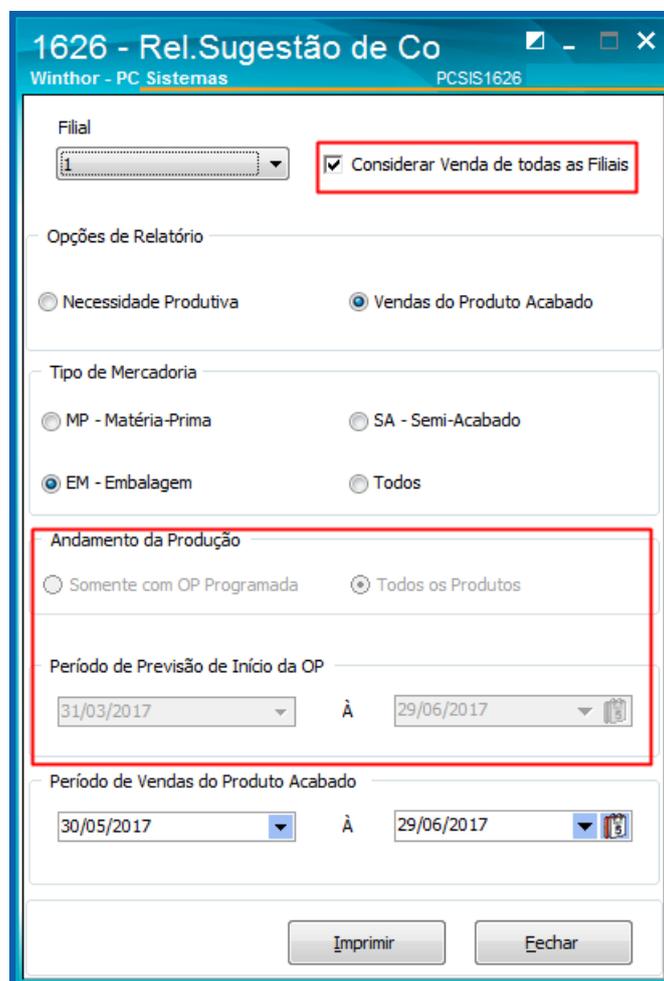
Para a emissão de relatórios de sugestão de compra com a opção Vendas do Produto Acabado marcada, a fim de produzir a quantidade necessária para o abastecimento da empresa, siga os procedimentos abaixo.

- 3.1 Acesse a rotina **1626 - Relatório de Sugestão de Compra**;
- 3.2 Informe a **Filial**;



3.3 Marque a opção **Vendas do Produto Acabado** (Qt. Venda Período) da caixa **Opções de Relatório**;

- Ao selecionar esta opção, as opções da caixa **Andamento da Produção** e os campos da caixa **Período de Previsão de Início da OP** serão desativados. A opção **Considerar as vendas de todas as filiais** ficará habilitada.

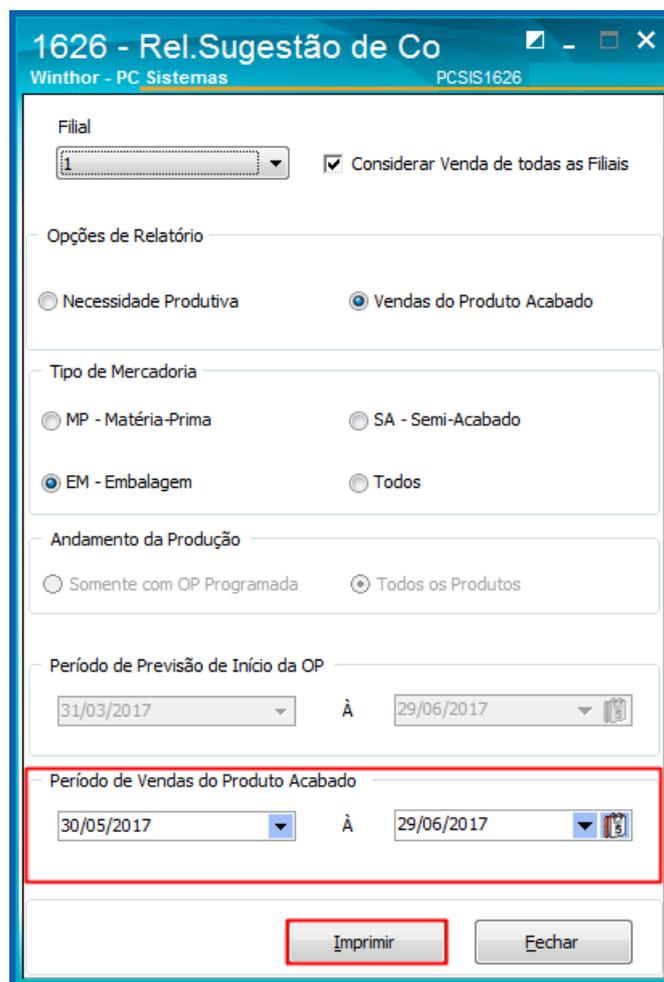


Observações a respeito do Relatório Vendas do Produto Acabado:

- ✓ A rotina irá considerar as vendas de todas as filiais do produto acabado que contém o produto (MP, EM ou SA) em sua composição, a fim de obter a quantidade sugerida para compra dos produtos.
- ✓ A necessidade do produto (MP, EM ou SA) será obtida de acordo com a totalidade de vendas do produto acabado, multiplicada pela necessidade do produto (MP, EM ou SA) contida em sua composição (Produto acabado).
- ✓ O valor da quantidade de venda mês será subtraído da quantidade total do estoque do produto (MP, SA ou EM).
- ✓ Não serão consideradas notas de vendas canceladas e notas de transferências entre filiais.
- ✓ As notas devolvidas serão deduzidas no cálculo da quantidade vendida das notas de saídas relacionadas.
- ✓ Não serão enviadas as seguintes condições de vendas: 0, 4, 8, 10, 13, 20, 98 e 99.

3.4 Marque uma das opções da caixa **Tipo de Mercadoria**;

3.5 Informe o **Período de Vendas do Produto Acabado** com data inicial e final e clique o botão **Imprimir**.



Mantenha o **WinThor Atualizado**, assim você proporciona o crescimento da sua empresa através de soluções criadas especialmente para o seu negócio!

Estamos à disposição para mais esclarecimentos e sugestões.

Fale com a PC: www.pcsist.com.br
Central de Relacionamento - (62) 3250 0210