

Integração do Atendimento com Venda Direta

Produto	:	Microsiga Protheus® Veículos versão 11			
Chamado	:	TGDHFX	Data da publicação	:	21/11/12
País(es)	:	Todos	Banco(s) de Dados	:	Todos

Importante

Esta melhoria depende de execução do *update* de base **UPDVEID9**, conforme **Procedimentos para Implementação**.

Implementada melhoria na rotina Atendimento Modelo 2 (VEIXA018) com a disponibilização da integração com a rotina Venda Direta (FATA701), que permite utilizar formas de pagamento de entradas, como cartão de crédito/débito, dinheiro ou cheque, que estão disponíveis na rotina Venda Direta. Desta maneira, os valores referentes a essas formas de pagamento são transferidas diretamente do atendimento para a rotina Venda Direta (FATA701), que possibilita efetuar o pagamento de veículos/equipamentos.

PROCEDIMENTOS PARA IMPLEMENTAÇÃO

Para viabilizar essa melhoria, é necessário aplicar o pacote de atualizações (Patch) deste chamado.

Importante

- É necessário que os updates UPDLOJ11, UPDLOJ13 e UPDFAT23 estejam aplicados no ambiente.
- Antes de executar o UPDVEID9 é imprescindível:
- a) Realizar o *backup* da base de dados do produto que será executado o UPDVEID9 (diretório \PROTHEUS11_DATA\DATA) e dos dicionários de dados SXs (diretório \PROTHEUS11_DATA\SYSTEM).
- b) Os diretórios acima mencionados correspondem à instalação padrão do Protheus, portanto, devem ser alterados conforme o produto instalado na empresa.
- c) Essa rotina deve ser executada em modo exclusivo, ou seja, nenhum usuário deve estar utilizando o sistema.
- d) Se os dicionários de dados possuírem índices personalizados (criados pelo usuário), antes de executar o compatibilizador, certifique-se de que estão identificados pelo *nickname*. Caso o compatibilizador necessite criar índices, irá adicioná-los a partir da ordem original instalada pelo Protheus, o que poderá sobrescrever índices personalizados, caso não estejam identificados pelo *nickname*.
- e) O compatibilizador deve ser executado com a Integridade Referencial desativada*.





O procedimento a seguir deve ser realizado por um profissional qualificado como Administrador de Banco de Dados (DBA) ou equivalente!

<u>A ativação indevida da Integridade Referencial pode alterar drasticamente o relacionamento entre tabelas no</u> <u>banco de dados. Portanto, antes de utilizá-la, observe atentamente os procedimentos a seguir:</u>

- i. No Configurador (SIGACFG), veja se a empresa utiliza Integridade Referencial, selecionando a opção Integridade/Verificação (APCFG60A).
- ii. Se não há Integridade Referencial ativa, são relacionadas em uma nova janela todas as empresas e filiais cadastradas para o sistema e nenhuma delas estará selecionada. Neste caso, E SOMENTE NESTE, não é necessário qualquer outro procedimento de ativação ou desativação de integridade, basta finalizar a verificação e aplicar normalmente o compatibilizador, conforme instruções.
- iii. Se há Integridade Referencial ativa em todas as empresas e filiais, é exibida uma mensagem na janela Verificação de relacionamento entre tabelas. Confirme a mensagem para que a verificação seja concluída, ou;
- iv. Se há Integridade Referencial ativa em uma ou mais empresas, que não na sua totalidade, são relacionadas em uma nova janela todas as empresas e filiais cadastradas para o sistema e, somente, a(s) que possui(em) integridade estará(rão) selecionada(s). Anote qual(is) empresa(s) e/ou filial(is) possui(em) a integridade ativada e reserve esta anotação para posterior consulta na reativação (ou ainda, contate nosso Help Desk Framework para informações quanto a um arquivo que contém essa informação).
- v. Nestes casos descritos nos itens iii ou iv, E SOMENTE NESTES CASOS, é necessário desativar tal integridade, selecionando a opção Integridade/Desativar (APCFG60D).
- vi. Quando desativada a Integridade Referencial, execute o compatibilizador, conforme instruções.
- vii. Aplicado o compatibilizador, a Integridade Referencial deve ser reativada, SE E SOMENTE SE tiver sido desativada, através da opção Integridade/Ativar (APCFG60). Para isso, tenha em mãos as informações da(s) empresa(s) e/ou filial(is) que possuía(m) ativação da integridade, selecione-a(s) novamente e confirme a ativação.

Contate o Help Desk Framework EM CASO DE DÚVIDAS!

1. Em Microsiga Protheus® Smart Client, digite U_UPDVEID9 no campo Programa Inicial.

Importante

Para a correta atualização do dicionário de dados, certifique-se que a data do **UPDVEID9** seja igual ou superior a **28/08/12**.

- 2. Clique em **Ok** para continuar.
- 3. Ao confirmar é exibida uma mensagem de advertência sobre o *backup* e a necessidade de sua execução em **modo** exclusivo.
- 4. Clique em **Processar** para iniciar o processamento. O primeiro passo da execução é a preparação dos arquivos, conforme mensagem explicativa apresentada na tela.



- 5. Em seguida, é exibida a janela Atualização concluída com o histórico (*log*) de todas as atualizações processadas. Nesse *log* de atualização são apresentados somente os campos atualizados pelo programa. O *update*/compatibilizador cria os campos que ainda não existem no dicionário de dados.
- 6. Clique em **Gravar** para salvar o histórico (*log*) apresentado.
- 7. Clique em **Ok** para encerrar o processamento.

ATUALIZAÇÕES DO COMPATIBILIZADOR

- 1. Criação de Campos no arquivo SX3 Campos:
- Tabela VVO Saídas de Veículos:

Campo	VV0_VENVDI	VV0_PESQLJ	VV0_NUMTIT
Тіро	Caractere	Caractere	Caractere
Tamanho	6	6	9
Decimal	0	0	0
Formato	@!	@!	@!
Contexto	Real	Real	Real
Propriedade	Alterar	Visualizar	Visualizar
Título	Vend.Vda.Dir	Orc.VdDireta	Nro. Titulo
Descrição	Vendedor Venda Direta	Orçamento Venda Direta	Nro. Titulo
Help	Informe o Vendedor a ser utilizado na Venda Direta. Este campo será considerado somente nos casos de integração do Atendimento com a rotina de Venda Direta.	Nro do Orçamento do Venda Direta.	Nro do Titulo referente ao Atendimento.
Cons. Padrão	SA3		
Val. Sistema	vazio().or.FG_Seek(" SA3","M- >VV0_VENVDI",1,.f.)		
Nível	1	1	1
Obrigatório	Não	Não	Não
Usado	Sim	Sim	Sim
Browse	Sim	Sim	Sim
Módulos	TODOS	TODOS	TODOS

Ι) ΤΟΤ VS

Tabela VZ7 – Reg de Vendas Itens Campanha: ٠

Campo	VZ7_TIPTIT
Тіро	Caractere
Tamanho	2
Decimal	0
Formato	@!
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Tipo Titulo
Descrição	Tipo de Titulo
Help	Informe o Tipo de Titulo que será gerado.
Modo Edição	M->VZ7_COMPAG=="1"
Cons. Padrão	SAVX
Val. Sistema	FG_Seek("VSA","M->VZ7_TIPTIT",1,.f.)
Nível	1
Obrigatório	Não
Usado	Sim
Browse	Sim
Módulos	TODOS

2. Alteração de Campos no arquivo SX3 – Campos:

Tabela VSA – Parâmetros Formas Pagamento: ٠

Campo	VSA_TIPPAG
Тіро	Caractere
Tamanho	2
Decimal	0
Formato	@!\$2
Contexto	Real
Propriedade	Alterar
Título	Tipo Pagto
Descrição	Tipo de Pagamento
Help	Tipo de Pagamento
Val. Sistema	EXISTCHAV("VSA") .and. !(M->VSA_TIPPAG \$ MVABATIM) .and. !FG_Seek("SX5","'24'+M->VSA_TIPPAG",1,.f.)

Δ



Nível	1
Obrigatório	Sim
Usado	Sim
Browse	Sim
Módulos	SIGAOFI, SIGAPEC, SIGAVEI.

Importante

O tamanho dos campos que possuem grupo podem variar conforme ambiente em uso.

PROCEDIMENTOS PARA UTILIZAÇÃO

Importante

A utilização da rotina Atendimento Modelo 2 (VEIXA018) integrada à rotina Venda Direta não pode ser realizada na interface SIGAMDI, pois a rotina de Venda Direta restringe o acesso. Portanto, ao utilizar o Atendimento Modelo 2, utilize a interface SIGAADV ou SIGAVEI.

Pré-Requisitos:

1. No Configurador (SIGACFG) acesse Ambientes/Cadastros/Parâmetros (CFGX017). Configure os parâmetros a seguir:

Parâmetro	Conteúdo
MV_LOJAPED	UNI
MV_LOJAVEI	NNS
MV_LIPEDVE	.т.
MV_LITESPE	501
MV_VEICULO	S
MV_LJTPPED	1
MV_LICONDP	001
MV_UALTEN	.F.
MV_LJVACC	.F.

1. No Faturamento (SIGAFAT) acesse Atualizações/Venda Direta/Adm. Financeira (LOJA070).

Esta rotina deve ser utilizada para realizar cadastros de administradoras financeiras que são relacionadas com cada forma de pagamento utilizada no atendimento. A forma de pagamento é cadastrada através da rotina **Forma Pgto Entrada (OFIOM200).**

- 2. Clique em Incluir.
- 3. Preencha os seguintes campos:

5



- Cod Adm (AE_COD): Informe o mesmo código informado no campo Tipo Pagto (VSA_TIPPAG).
- Tipo Adminis (AE_TIPO): Informe o mesmo código informado no campo Tipo Pagto (VSA_TIPPAG).
- Financ. Prop (AE_FINPRO): Informe a opção N=Não.
- 4. Confirme a inclusão.
- 5. Refaça o procedimento de cadastro de administradora financeira para todas as modalidades de pagamento a serem utilizadas no atendimento.
- 6. No Controle de Lojas (SIGALOJA) acesse Atualizações/Gerencia Vendas/Identif.de Lojas (LOJA080).
- 7. Clique em Incluir.

Esse cadastro será utilizado para relacionar a filial onde está sendo realizado o atendimento com uma loja, que será utilizada na rotina de Venda Direta.

- 8. Preencha os seguintes campos:
 - **Cod.Empresa (LJ_RPCEMP):** Informe o código da empresa onde será realizada a venda.
 - Cod.Filial (LJ_RPCFIL) : Informe o código da filial onde será realizada a venda.
 - Armazém (LJ_LOCAL): Informe os possíveis armazéns (separados por vírgulas) a serem utilizados para venda dos veículos no atendimento.
 - Reserva (LJ_RESERVA) : Informe a opção 1=Sim.
 - Ambiente Lj. (LJ_AMBIENT): Informe a opção 2=Faturamento.
 - Tip.Pagto (LJ_TPPAGTO) : Informe a opção 3=Ambos.
- 9. Confirme a inclusão.
- 10. Refaça o procedimento de cadastro de identificação de lojas para todas as filiais a serem utilizadas no atendimento.
- 11. Em Veículos (SIGAVEI) acesse Atualizações/Cad Gerais/Equipe Técnica (OFIOA180).
- 12. Inclua um novo cadastro. Este novo cadastro de técnico será referente ao usuário que será responsável por acessar a rotina de venda direta e receber o pagamento. Portanto, esse cadastro deve ser relacionado a um código de usuário do Sistema através do campo Cod. Usuário (VAI_CODUSR) e a um código de vendedor através do campo Cod Vendedor (VAI_CODVEN).
- 13. Acesse Atualizações/Mov Atendimento/Atend. Modelo 2 (VEIXA018).
- 14. Pressione a tecla [F12].
- 15. Preencha os parâmetros conforme orientação dos helps de campo, com especial no preenchimento do novo parâmetro:
 - Vendedor Venda Direta: Informe o código do vendedor referente ao usuário que será responsável por acessar a rotina de Venda Direta e receber o pagamento, conforme cadastrado anteriormente.
- 16. Clique em Incluir.



Observe que ao ativar a integração, a rotina não permite vender dois veículos ou mais em um mesmo atendimento.

- 17. Selecione o veículo desejado.
- 18. No momento de selecionar a forma de pagamento, é importante ressaltar que:
 - Todo tipo de pagamento à vista, ou seja, todo vencimento igual à data base do atendimento, será enviado à rotina de Venda Direta. As outras formas de pagamento não serão enviadas e permanecem no atendimento.
 - As formas de pagamento enviadas à venda Direta terá seus títulos gerados no momento em que o orçamento de Venda Direta for finalizado. Quanto às formas de pagamento que permanecerem no atendimento, seus títulos são gerados no momento em que o atendimento for finalizado. Assim, o conteúdo do parâmetro MV_TITATEN será desconsiderado pela rotina quanto estiver integrada com a rotina Venda Direta.
- 19. Para exemplificar, neste caso selecione a opção **Entradas** e informe um valor parcial da venda do veículo com vencimento à vista.
- 20. Em seguida, selecione um financiamento, através da opção Financiamento/Leasing com o restante do valor.
- 21. Confirme. Avance e aprove o atendimento.

Observe que o Sistema apresenta uma janela com o número de orçamento de venda direta gerado, referente a este atendimento.

- 22. No browse da rotina, o atendimento permanece como Aprovado.
- 23. Ao utilizar o usuário que ficou responsável por acessar a rotina de Venda Direta e receber o pagamento gerados pelo atendimento no Faturamento (SIGAFAT) acesse Atualizações/Venda Direta/Venda Direta (FATA701).

Observe através do browse da rotina que o orçamento foi criado.

- 24. Posicione sobre o orçamento e clique em Finaliza Venda.
- 25. Observe que o total das parcelas não será o mesmo do total da venda, pois somente os pagamentos a vista são enviados a venda direta.
- 26. Após realizar os pagamentos, finalize a venda clicando em Gravação>Como venda (F5).

Observe que no browse da rotina foi criado um orçamento filho, e a legenda do orçamento pai foi alterado para **Pedidos Encerrados**.

- 27. Retorne a rotina de atendimento e altere o registro do atendimento.
- 28. Confirme o faturamento do veículo.
- 29. Verifique que o atendimento foi faturado. Clique em Visualizar.
- 30. Clique na pasta Dados Adicionais Para Venda.
- 31. Observe o preenchimento dos novos campos:
 - Orc.VdDireta (VV0_PESQLJ): Exibe o número do orçamento do venda direta gerado referente a este atendimento.



- Vend.Vda.Dir (VV0_VENVDI): Informe o código do vendedor responsável por acessar a rotina de venda direta e receber o pagamento. Será sugerido o conteúdo do parâmetro Vendedor Venda Direta da opção [F12] da rotina. Porém, é possível alterar este campo conforme necessidade.
- Nro. Titulo (VV0_NUMTIT): Exibe o número dos títulos gerados para este atendimento. A numeração do título é gerada a partir da utilização do parâmetro MV_LOJAPED. Portanto, deve ser utilizada uma numeração que se refere a uma série existente na tabela genérica de chave 01 (Series de N. Fiscais) que não conflite com uma série de numeração de nota fiscal utilizada pela empresa.

INFORMAÇÕES TÉCNICAS

	VV0 – Saídas de Veículos;
	VVA – Itens de Saídas de Veículos;
	SL1 – Orçamento;
	SL2 – Itens do Orçamento;
Tabelas Utilizadas	SAE – Administração Financeira;
	VZ7 – Reg de Vendas Itens Campanha;
	VSA – Parâmetros Formas Pagamento;
	SLJ – Identificação de Lojas;
	VAI – Técnicos.
	VEIXA018 – Atendimento Modelo 2;
	LOJA070 – Adm. Financeira;
Funcãos Frankidos	OFIOM200 – Forma Pgto Entrada;
Funções Envolvidas	LOJA080 – Identif.de Lojas;
	OFIOA180 – Equipe Técnica;
	FATA701 – Venda Direta.
Sistemas Operacionais	Windows [®] /Linux [®] .

8