



## Sumário

Apresentação .....	1
1. Procedimentos iniciais .....	2
2. Migrar Política de Desconto .....	3
3. Cadastrar Política de Desconto .....	5
4. Cadastrar Política de Desconto Por Faixa de Valor.....	9
5. Considerar Embalagem de Venda Ao Cadastrar Política de Desconto .....	10
6. Cadastrar Política de Desconto Por Faixa do Valor de Pedido – Botão Simulador .....	12
.....	15

## Apresentação

A fim de unificar as rotinas **387 - Cadastrar Desconto Por Quantidade** e **561 - Cadastrar Política de Desconto**, todas as funcionalidades existentes na rotina **387**, passam a ser implementadas na rotina **561**. Dentre estas funcionalidades estão a caixa **Intervalo de quantidade** opções **Qtde Inicial** e **Qtde Final**. Este campo é utilizado para informar o intervalo de produtos em que o desconto será efetivado e a política estará habilitada para uso.

A rotina **387** foi descontinuada a partir da versão **23**, porém, para aqueles que utilizam a rotina **316 – Digitar Pedido de Venda**, específica, foi desenvolvida a rotina **PCPCE. 387 - Cadastrar Desconto Por Quantidade**.

Também é realizado cadastro da campanha de desconto por faixa de valor ao digitar um pedido de venda. Esta funcionalidade permite o cadastro de políticas de desconto validadas pelo valor de um determinado mix de produtos, apoiando assim as campanhas definidas pelas indústrias.

Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento.

Tabela de Alterações		
Data	Versão	Descrição
03/02/2014	v.1.0	Criação do documento



04/04/2016	v.1.1	<a href="#">Considerar Embalagem de Venda ao Cadastrar Política de Desconto</a>
05/08//2016	v.1.2	<a href="#">Cadastrar Política de Desconto Por Faixa de Valor do Pedido – Botão Simulador</a>
1.4	28.02	<a href="#">Informar Descrição da Campanha na Rotina 561</a>

## 1. Procedimentos iniciais

Antes de realizar o cadastro das políticas de desconto siga os procedimentos abaixo:

- Acesse a rotina **560 – Atualizar Banco de Dados**, a partir da versão **29** ou versão superior e atualize as seguintes tabelas:
  - ✓ **Tabela de Tributação (PCTRIBUT)** da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **T**, sub-aba **TR Rotina**;
  - ✓ **Tabela de Ped. Venda Itens (PCPEDI)** da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **P**, sub-aba **PE.2**;
  - ✓ **Tabela de Descontos Especiais (PCDESCONTO)** da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **D**, sub-aba **Da-Dn**;
  - ✓ **Tabela de Descontos por Quantidade (PCDESCQUANT)** da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **D**, sub-aba **Da-Dn**;
  - ✓ **Tabela de Log de Acesso (PCLOGCONEXAO)** da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **Log**, sub-aba **Log 2**;
  - ✓ **Tabela que contém os itens de multi-seleção da rotina PCSIS561 (PCDESCONTOITEM)**, da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **D**, sub-aba **DAD-DES**;
  - ✓ **Tabela que contém os itens de multi-seleção da rotina PCSIS561 (PCDESCONTOITEMLOG)**, da aba **Criação/Alteração de Tabelas e Campos**, sub-aba **D**, sub-aba **DAD-DES**.
  
- Acesse a rotina **132 – Parâmetros da Presidência** e marque **Sim** no(s) parâmetro(s):
  - ✓ **1247 – Utilizar o controle de medicamentos**
  - ✓ **2515 – Utilizar o controle de medicamentos**
  
- Acesse a rotina **300 - Atualizar Funções de Venda** na versão **29** ou versão superior e atualize a opção **14 - Pacote de funções de processamento (VENDAS)**;
  
- Atualize as seguintes rotinas:
  - ✓ **316 – Digitar Pedido de Venda**, na versão **29** ou superior;
  - ✓ **336 – Alterar Pedido de Venda**, na versão **29** ou superior;
  - ✓ **387 – Cadastrar Desconto por Quantidade**, na versão **29** ou superior;



- ✓ **561 – Cadastrar Política de Desconto**, na versão **29** ou superior;
- ✓ **2500 – Atualizar Banco de Dados** na versão **29** ou superior.

## 2. Migrar Política de Desconto

Para migrar as políticas de descontos cadastradas na rotina **387 – Cadastrar Desconto por Quantidade** para a rotina **561 – Cadastrar Política de Desconto**, siga os procedimentos abaixo >

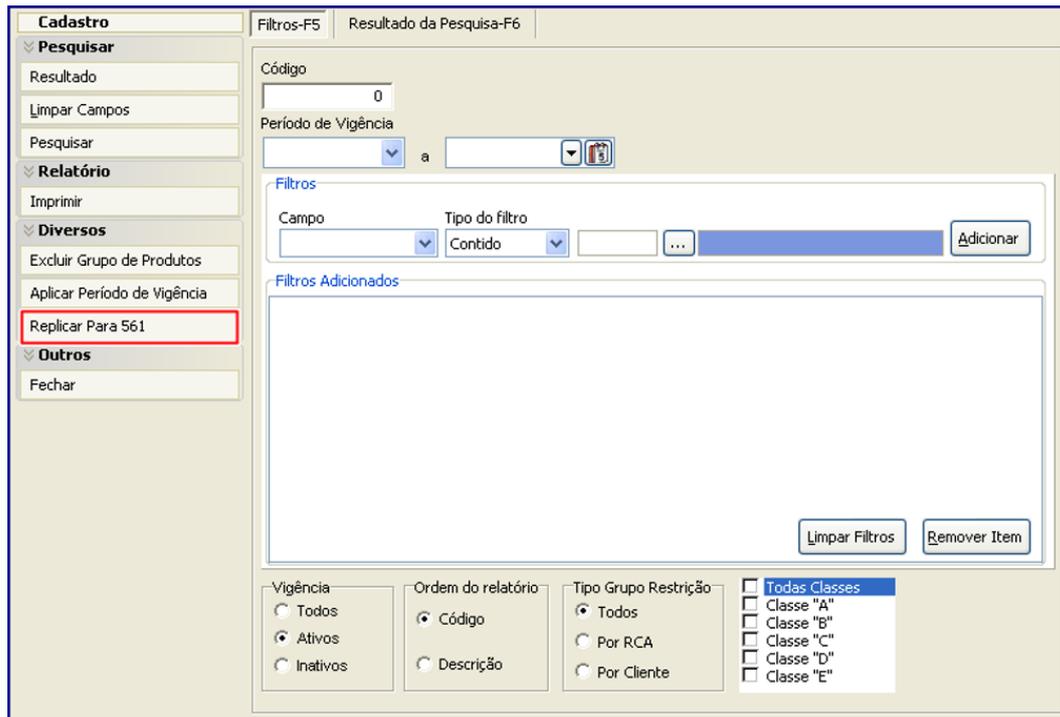
2.1 Acesse a rotina **387 – Cadastrar Desconto por Quantidade** e será exibida a mensagem abaixo;

**Observação:** esta mensagem será exibida uma única vez ao dia por usuário/login da máquina quando realizado o primeiro acesso a rotina **387**.



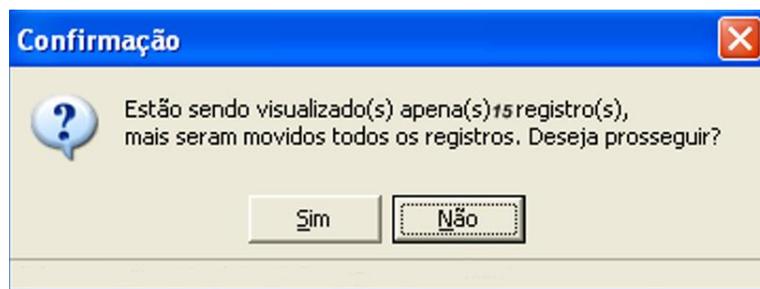
2.2 Clique em **OK**. Note que ao abrir a rotina **387**, esta não trará mais a possibilidade de **Incluir** novos cadastros;

2.3 Clique no botão **Replicar para 561**;



**Observação:** ao realizar a replicação seus cadastros anteriores não serão descartados, serão migrados para a rotina **561**. Depois de concluído este processo de replicação, para cadastrar uma nova política de desconto, esta só poderá ser realizada pela rotina **561**.

2.4 Será exibida a mensagem abaixo:



2.5 Clique o botão **Sim** e as políticas de desconto serão automaticamente migradas para a rotina **561**.





### 3. Cadastrar Política de Desconto

Para realizar o cadastro de nova política de desconto considerando os processos da rotina **561**, siga os procedimentos abaixo:

- 3.1 Acesse a rotina **561** e clique no botão **Incluir**. Será apresentada a aba **Informações Comuns**;
- 3.2 Informe o **Período de Vigência** da política;

**561 - Cadastrar Política de Desconto**  
Winthor - PC Sistemas PCSIS561

**Informações comuns** | Informações do cliente | Informações do produto

Cod.Desconto: [ ] Descrição: TESTE DE PROCESSOS Período de vigência: 28/02/2019 a 08/03/2019

Filial: [ ]

**Opções gerais**

- Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto
- Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total
- Utiliza desc. em clientes associados ao cliente principal
- Forçar aplicação de Política prioritária
- Questionar uso na inclusão Pedido de Venda
- Forçar a aplicação desta política sobre todos os descontos do sistema
- Aplicar desconto Automaticamente ?
- Alterar preço de tabela
- Utiliza Política de desconto, somente no plano de pag. informado

**Tipo de Desconto**

C - Comercial  F - Financeiro  S - Simulador

**Descontos**

% Comercial	Desc. Max. Col.1 201	% Financeiro
[ ]	[ ]	[ ]

**Comissões da política**

% Vend. interno	% Vend. Externo	% Representante
[ ]	[ ]	[ ]

**Intervalo de quantidade**

Qtde Inicial [ ] até Qtde Final [ ]

**Faixa de Valor**

Valor Mínimo [ ] até Valor Máximo [ ]

**Origem do pedido** Replicar

- O - Todas
- T - Telemarketing
- B - Balcão
- R - Balcão Reserva
- F - Força de Vendas
- A - Auto-Serviço
- C - Call Center
- W - Web

**Tipo de entrega Call Center**

- R - Retira
- P - Própria
- T - Transportadora
- O - Outras
- Nenhuma

**Desconto P/ Clientes Simples**

- Aplicar para clientes simples nacional
- Não aplicar para clientes simples nacional
- Aplica desconto a todos os clientes

**Participação do Fornecedor**

% Custeado pelo Fornecedor [ ]

Nr. Verba [ ]

[ Gravar ] [ Cancelar ]

#### Observações:

- Caso necessites realizar a consulta das políticas de desconto já cadastradas, estão disponibilizados os campos: **Código**, **Descrição** e **Período do Vigência**.



561 - Cadastrar Política de Desconto

Winthor - PC Sistemas 1 - PCADMIN (LOCAL@LOCAL) PCSIS561

Filtros-F5 Resultado da Pesquisa-F6

Código Descrição Período de Vigência

Supervisor

RCA

Região

Cliente

Departamento

Fornecedor

Produto

Rede de Clientes

Marca Produto

% Desc. Inicial a % Desc. Final Código Identificador

Exibir apenas campanhas vigentes

- O botão **Financeiro** da caixa **Tipo de Desconto**, bem como a opção % Financeiro da caixa **Descontos**, somente será habilitado caso o parâmetro(s): **1247 – Utilizar o controle de medicamentos?** esteja marcado como **Sim** e nenhuma filial tenha sido selecionada, ou, o parâmetro **2515 – Utilizar o controle de medicamentos?** esteja igual a **Sim** na filial escolhida, ambos estão disponíveis na rotina **132 – Parâmetros da Presidência**.

3.3 Na caixa **Tipo de Desconto**, selecione a opção **C – Comercial** ou **F – Financeira**;

3.4 Marque, conforme necessidade as opções da caixa **Opções Gerais**;



Informações comuns
Informações do cliente
Informações do produto

Cod.Desconto

Descrição

Período de vigência

TESTE DE PROCESSOS

28/02/2019 a 08/03/2019

Filia:

Código ...

**Opções gerais**

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto

Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total

Utiliza desc. em clientes associados ao cliente principal

Forçar aplicação de Política prioritária

Questionar uso na inclusão Pedido de Venda

Forçar a aplicação desta política sobre todos os descontos do sistema

Aplicar desconto Automaticamente ?

Alterar preço de tabela

Utiliza Política de desconto, somente no plano de pag. informado

**Tipo de Desconto**

C - Comercial    F - Financeiro    S - Simulador

**Descontos**

% Comercial	Desc. Max. Col. 1 201	% Financeiro

**Comissões da política**

% Vend. interno	% Vend. Externo	% Representante

**Intervalo de quantidade**

Qtde Inicial      até      Qtde Final

[ ]      [ ]      [ ]

**Faixa de Valor**

Valor Mínimo      Valor Máximo

[ ]      até      [ ]

**Origem do pedido**    Replicar

O - Todas       F - Força de Vendas

T - Telemarketing       A - Auto-Serviço

B - Balcão       C - Call Center

R - Balcão Reserva       W - Web

**Tipo de entrega Call Center**

R - Retira

P - Própria

T - Transportadora

O - Outras

Nenhuma

**Desconto P/ Clientes Simples**

Aplicar para clientes simples nacional

Não aplicar para clientes simples nacional

Aplica desconto a todos os clientes

**Participação do Fornecedor**

% Custeado pelo Fornecedor

[ ]

Nr. Verba

Código ... [ ]

Gravar      Cancelar

**Observações:**

- Caso marque a opção **Aplicar desconto Automaticamente?** a opção **Alterar preço de tabela** será automaticamente habilitada devendo ser observadas as seguintes características:
  - ✓ Ao informar desconto, caso não marque as opções **Aplicar desconto Automaticamente?** e **Alterar preço de tabela**, o sistema possibilitará que se utilize o desconto flexível. Este desconto trabalha como um delimitador máximo de desconto, semelhante ao tipo de desconto flexível cadastrado pela rotina **387** (caixa **Tipo Desconto**);
  - ✓ Quando marcada a opção **Aplicar desconto Automaticamente?** o desconto será apresentado automaticamente na digitação do produto, porém, poderá ser alterado conforme a necessidade;
  - ✓ Caso marque a opção **Alterar preço de tabela** a aplicação deste desconto é realizada automaticamente, porém, ele não será apresentado no campo **% de desconto** da rotina **316 – Digitar Pedido de Venda**, mas será aplicado diretamente no preço, semelhante ao tipo de desconto automático cadastrado pela rotina **387** (caixa **Tipo Desconto**).



3.5 Na caixa **Descontos**, preencha conforme necessidade os campos: % **Comercial**, % **Com. Á vista** e/ou % **Financeiro**;

**Observação:** ao preencher o novo campo % **Com. á vista** as vendas vão obedecer ao desconto informado. Este campo é utilizado para informar o percentual máximo de desconto sobre preço à vista definido na **rotina 201 – Precificar Produto**. Este campo será utilizado somente se a política for utilizada. Caso exista uma política ou preço fixo que altere o preço de tabela, o preço de tabela alterado passa a ser seu preço à vista.

3.6 Na caixa **Intervalo de quantidade**, preencha conforme necessidade os campos **Qtde Inicial** e **Qtde Final**. Sendo que ao informar estes campos o preenchimento do **Período de Vigência** será opcional, porém, o preenchimento do produto passa a ser obrigatório semelhante a **387**;

3.7 Informe a Origem do pedido, marcando uma das seguintes opções: **O – Todas**, **T – Telemarketing**, **B – Balcão**, **R – Balcão Reserva**, **F – Força de Vendas**, **A – Auto-Serviço**, **C – Callcenter** ou **W – Web**.

**Observações:**

- Caso marque a opção **Todas**, o cadastro em andamento será utilizado para qualquer tipo de venda informado. Do contrário, caso marque um tipo de venda específico, por exemplo: **Força de Vendas**, o registro terá efeito somente para as vendas do tipo força de vendas;



- Na aba **Informações do cliente**, foi disponibilizada a nova caixa **Tipo Grupo Restrição**, com as seguintes opções abaixo:
  - ✓ **Por RCA:** quando marcada, definirá que o desconto por quantidade será concedido para um grupo de RCA's;
  - ✓ **Por Cliente:** quando marcada, definirá que o desconto por quantidade será concedido para um grupo de clientes;



**Tipo Grupo Restrição**

Por RCA     Por Cliente

- ✓ E ainda o campo **Grupo Restrição** que será utilizado para informar ou pesquisar o grupo de restrição de clientes ou RCA's cadastrados pela rotina 3311 – **Cadastrar Grupos**.

**Grupo Restrição**

Código

#### 4. Cadastrar Política de Desconto Por Faixa de Valor

Para cadastrar política de desconto considerando faixa de valor, siga as orientações abaixo:

- 4.1 Siga os procedimentos descritos nos itens [3.1](#) a [3.2](#);
- 4.2 Preencha conforme necessidade os campos da caixa Faixa de Valor;

**Faixa de Valor**

Valor Mínimo  até Valor Máximo

**Observações:**

- Caso preencha a caixa **Faixa de Valor** o filtro **Aplicar desconto Automaticamente** da caixa **Opções Gerais** deverá estar desmarcado, caso contrário, ao tentar marcar este filtro será exibida a seguinte mensagem;

Opção "Aplicar desconto Automaticamente ?" é incompatível com a política por faixa de valor, os campo de valor mínimo e máximo serão zerados. Deseja continuar?

- ✓ Caso clique o botão **Sim**, os campos **Valor Mínimo** e **Valor Máximo** serão zerados, conforme a imagem abaixo:

**Faixa de Valor**

Valor Mínimo  até Valor Máximo



- A política por faixa de valor será validada na rotina **316 - Digitar Pedido de Venda** de acordo com informado nos campos e filtros da rotina **561**. Sendo que, se não atendidos os critérios estabelecidos na rotina **561**, ao digitar pedido de venda e informar o campo **% Desc.**, será exibida mensagem de preço inválido, que para sua aplicação dependerá de autorização de venda realizada pela rotina **301 – Autorizar Preço de Venda**.

4.3 Clique o botão **Gravar**.

## 5. Considerar Embalagem de Venda Ao Cadastrar Política de Desconto

O campo **Embalagem**, exibido na aba **Informações do Produto** possibilita a informação de descontos variados por embalagem de venda para desta forma otimizar as regras comerciais das empresas. Para realizar este processo siga os procedimentos abaixo:

- 5.1 Acesse a rotina **561**;
- 5.2 Na aba **Informações Comuns** informe a **Filial** e o **Período Vigência**;
- 5.3 Na caixa **Tipo Desconto** selecione a opção **C - Comercial** ou **F – Financeiro**;
- 5.4 Marque conforme necessidade as opções da caixa **Opções Gerais**;
- 5.5 Informe conforme necessidade os campos das caixas **Descontos, Comissões da Política, Intervalo de Quantidade e Faixa de Valor**;

**Observação:** ao cadastrar **Política de Desconto por Embalagem** a caixa **Intervalo de Quantidade (Qtde. Inicial até Qtde. Final)** irá considerar a menor unidade da embalagem cadastrada para política.

- 5.6 Informe conforme necessidade os campos da aba **Informações do Cliente**;
- 5.7 Acesse a aba **Informações do Produto** e informe o campo **Produto**;



561 - Cadastrar Política de Desconto

Winthor - PC Sistemas PC SIS561

Informações comuns | Informações do cliente | Informações do produto

Departamento  
Código ...

Seção  
Código ...

Categoria  
Código ...

Sub-Categoria  
Código ...

Fornecedor  
Código ...

Marca Produto  
Código ...

Produto Principal  
Código ...

**Produto**  
5 ... 10%/C ST E 20PTA

Cesta Básica  
Código ...

Embalagem  
Código ...

Grupos de produtos  
Código ...

Tipo de Aplicação de Desconto  
 N - Não se aplica  
 T - Todas Cestas básicas  
 C - Apenas a Cesta básica

Classe

Replicar Política para outros Produtos

Qtde. por Produto  
 Qtde. Máxima por Política  
  
 Qtde Mínima de Estoque

**Observações:**

- O WinThor irá disponibilizar a sequência de embalagem apenas quando a **Filial** informada trabalhar com o processo de **Venda por Embalagem**;
- O campo **Embalagem** estará habilitado para preenchimento e carregará apenas as embalagens que estiverem com a **Filial** e o **Produto** informado no cadastro, caso contrário, o campo permanecerá desabilitado;
- Não é permitido cadastro Múltiplo de produtos;
- Quando do cadastro da **Política de Desconto por Embalagem** a opção **Replicar Política para Outros Produtos** será desabilitada, conforme imagem abaixo:



5.8 Clique o botão **Gravar**.

**Observação:** as rotinas 316 – Digitar Pedido de Venda, 336 – Alterar Pedido de Venda e 2500 – Atualizar Banco de Dados irão validar a política de desconto por Embalagem cadastrada na rotina 561.

## 6. Cadastrar Política de Desconto Por Faixa do Valor de Pedido – Botão Simulador

Para cadastrar política de desconto validando o botão Simulador siga os procedimentos abaixo:

**Observação:** para o exemplo abaixo estamos simulando o cadastro de uma nova política de desconto.

- 6.1 Acesse a rotina **561** e clique o botão **Incluir**;
- 6.2 Na aba **Informações Comuns** informe a **Filial** e o **Período Vigência**;
- 6.3 Na caixa **Tipo de Desconto** marque a opção **Simulador**;



**561 - Cadastrar Política de Desconto**  
Winthor - PC Sistemas PCSIS561

Informações comuns | Informações do cliente | Informações do produto

Cod.Desconto: [ ] Descrição: [ ] Período de vigência: [ ] a [ ]

Filial: [ ]

Opções gerais

- Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto
- Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total
- Utiliza desc. em clientes associados ao cliente principal
- Forçar aplicação de Política prioritária
- Questionar uso na inclusão Pedido de Venda
- Forçar a aplicação desta política sobre todos os descontos do sistema
- Aplicar desconto Automaticamente ?
- Alterar preço de tabela
- Utiliza Política de desconto, somente no plano de pag. informado

Tipo de Desconto

C - Comercial    F - Financeiro    S - Simulador

Descontos

% Comercial	Desc. Max. Col. 1 201	% Financeiro
[ ]	[ ]	[ ]

Comissões da política

% Vend. interno	% Vend. Externo	% Representante
[ ]	[ ]	[ ]

Intervalo de quantidade

Qtde Inicial	até	Qtde Final
[ ]		[ ]

Faixa de Valor

Valor Mínimo	até	Valor Máximo
[ ]		[ ]

Origem do pedido   Replicar

<input checked="" type="radio"/> O - Todas	<input type="radio"/> F - Força de Vendas
<input type="radio"/> T - Telemarketing	<input type="radio"/> A - Auto-Serviço
<input type="radio"/> B - Balcão	<input type="radio"/> C - Call Center
<input type="radio"/> R - Balcão Reserva	<input type="radio"/> W - Web

Tipo de entrega Call Center

- R - Retira
- P - Própria
- T - Transportadora
- O - Outras
- Nenhuma

Desconto P/ Clientes Simples

- Aplicar para clientes simples nacional
- Não aplicar para clientes simples nacional
- Aplica desconto a todos os clientes

Participação do Fornecedor

% Custeado pelo Fornec.   Verba

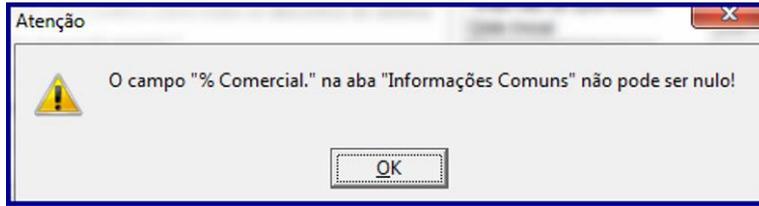
[ ]   [ ]

**Importante:** O percentual informado se refere a proporção da redução do preço de venda.  
Ex.: Para um produto com P.Tabela = 100,00 e informando desconto de 10% para este caso o percentual se refere aos 10,00 de redução.

Gravar   Cancelar

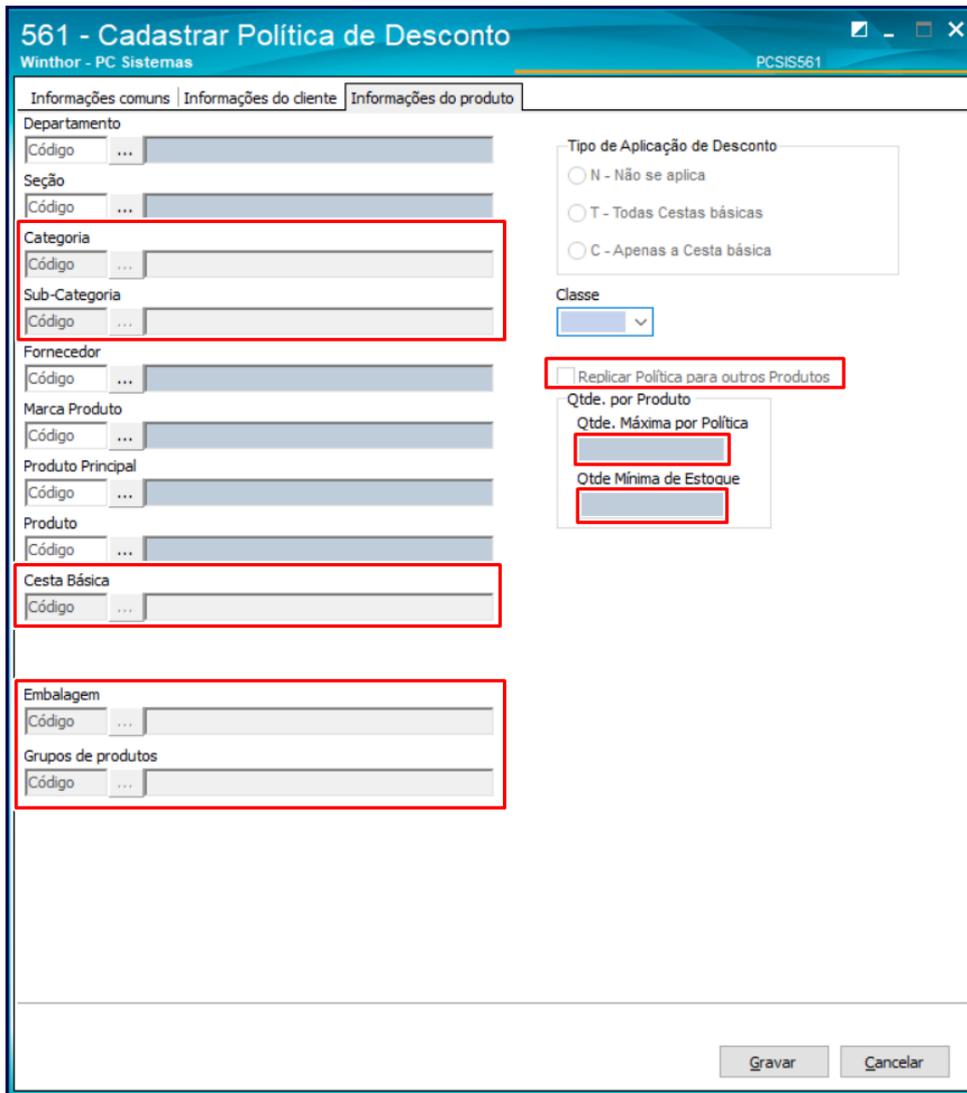
**Observações:**

- Quando marcada a alternativa **Simulador** apenas a opção **Utiliza Política de desconto**, somente no plano de pag. informado da caixa **Opções** gerais permanecerá habilitado, as demais opções serão automaticamente desabilitadas quando marcada esta alternativa;
- Também, o campo **% Comercial** da caixa **Descontos** deverá estar preenchido, caso não esteja informado ao tentar gravar a política é exibida mensagem de **Atenção** abaixo:



- 6.4 Informe os demais campos e opções da aba **Informações Comuns** de acordo com a necessidade;
- 6.5 Na aba **Informações do Cliente** preencha/informe os filtros e opções conforme necessidade;
- 6.6 Selecione/informe os filtros da aba **Informações do Produto**;

**Observação:** quando marcada alternativa Simulador da caixa Tipo Desconto as opções **Categoria, Sub-Categoria, Cesta Básica, Embalagem, Grupos de Produtos, Classe, Replicar Política para Outros Produtos** e todas as opções da caixa **Qtde. Por Produto** serão desabilitadas, conforme imagem abaixo:





6.7 Clique o botão **Gravar**.

Mantenha o **WinThor Atualizado**, assim você proporciona o crescimento da sua empresa através de soluções criadas especialmente para o seu negócio!

Estamos à disposição para mais esclarecimentos e sugestões.

Fale com a PC: [www.pcsist.com.br](http://www.pcsist.com.br)  
Central de Relacionamento - (62) 3250 0210