



## Sumário

Apresentação .....	2
1. Procedimentos iniciais .....	3
2. Cadastro da Promoção .....	4
3. Validação da Cota no Pedido de Venda (2316) .....	17
4. Validação da Cota na Integradora Medicamentos .....	26
.....	29



## Apresentação

Esta Melhoria visa limitar a concessão de uma promoção a um determinado valor já vendido do Mix da Promoção

Abaixo, descrição da criação e das últimas alterações efetuadas no documento.

Tabela de Alterações		
Data	Versão	Descrição
03/10/2022	v.1.0	Criação do documento



## 1. Procedimentos iniciais

- Atualizar Objetos de Banco de Dados (Rotina 814) a partir da versão 33.0:
  - ✓ Package PKG\_FUNCOESVENDAS\_MED.
  - ✓ Package PKG\_PROMOCAO\_MED.
  
- Atualizar as rotinas:
  - ✓ 2323 – Cadastrar Promoção.
  - ✓ 2316 – Digitar Pedido de Venda.



## 2. Cadastro da Promoção

### 2.1 Promoções que concedem desconto

Em todas as promoções que concedem desconto da venda:

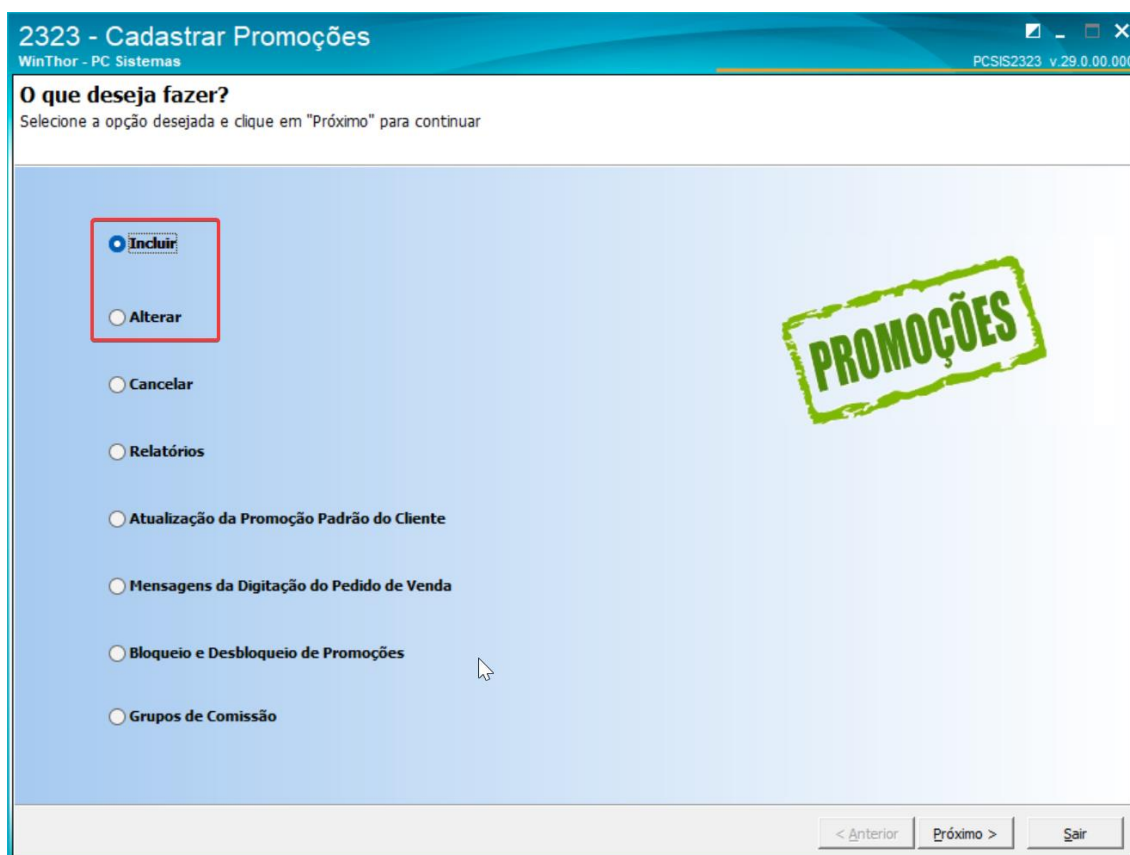
- Política de Desconto
- Política de Desconto por Quantidade
- Markup com Política de Desconto
- Markup com Política de Desconto por Quantidade

Serão apresentados novos campos para cadastramento das Cotas Geral ou por Cliente.

Para realizar o cadastramento das Cotas e realizar a conferência siga os procedimentos abaixo:

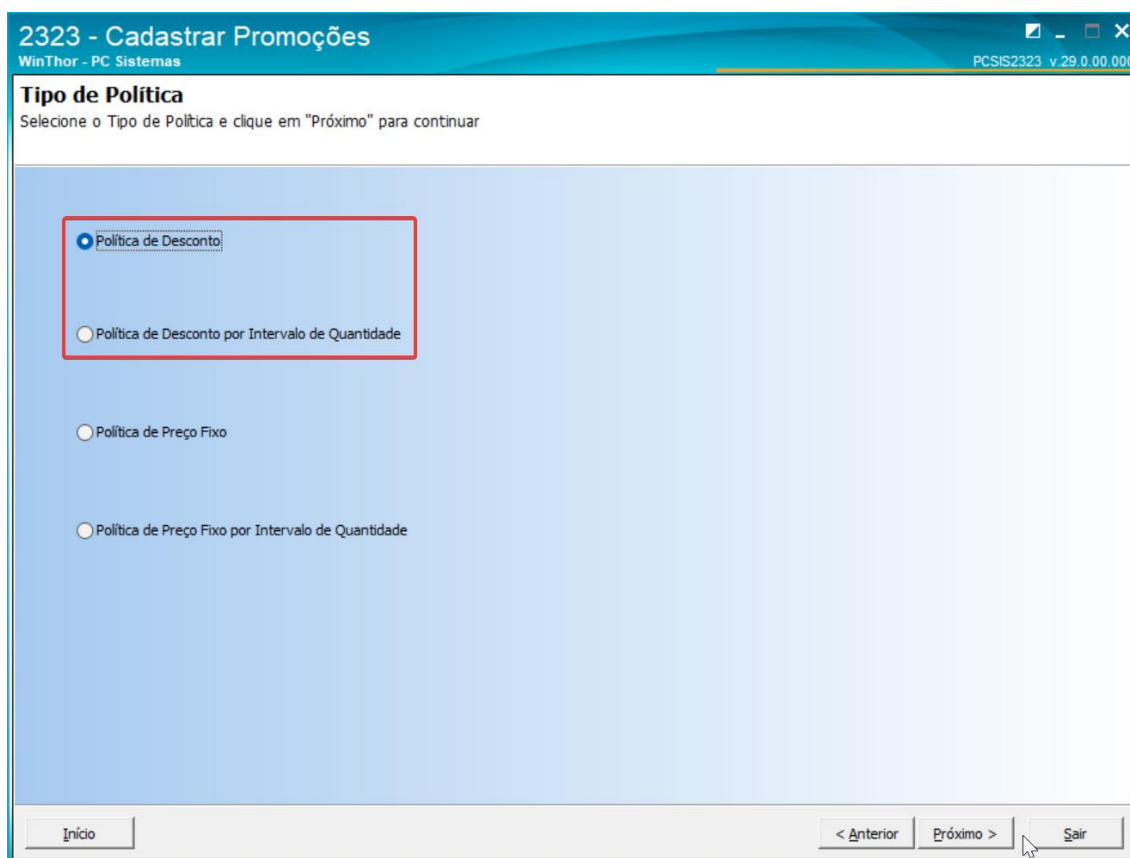
2.1.1 Acesse a rotina 2323 – Cadastrar Promoção;

2.1.2 Clique em “Incluir” ou “Alterar”;





- 2.1.3 Quando da Inclusão de uma Promoção, as Cotas estarão válidas somente para as opções “Política de Desconto” ou “Política de Desconto por Intervalo de Quantidade”



- 2.1.4 Como padrão as Cotas receberão o valor “Sem Validação”



2323 - Cadastrar Promoções

WinThor - PC Sistemas

PCSYS2323 v.29.0.00.000

### Opções da Promoção

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total

Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia
  Priorizar comissão da promoção

Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)

Regra de Alteração do Desconto/Preço:  Pontuar no Acordo de Parceria

S - Permitir alterar o desconto/preço

Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televentas

Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)
  Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televentas
  Permitir somente múltiplos da quantidade inicial do intervalo por faixa de quantidade

Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

Promoção por intervalo de validade do produto
 Dt. Inicial:  Data Final:

\* SOMENTE será valido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

Cotas

Geral: Sem validação

Por Cliente: Sem validação

2.1.5 Como padrão as Cotas receberão o valor "Sem Validação"



**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas PCSYS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** 1

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)  
 Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)  
 Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televentas  
 Promoção por intervalo de validade do produto  
\* SOMENTE será valido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Priorizar comissão da promoção  
 Pontuar no Acordo de Parceria  
 Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televentas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Permitir somente múltiplos da quantidade inicial do intervalo por faixa de quantidade  
 Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 S - Permitir alterar o desconto/preço Atualizar itens para obedecer esta regra  
Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Tipo de Validação do Plano de Pagamento  
 Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de ▼

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional  
 Aplica Desconto a todos os Clientes ▼

Dt. Inicial ▼    Data Final ▼

**Cotas**

Geral  
 Sem validação ▼

Por Cliente  
 Sem validação ▼

Início < Anterior    Próximo >

2.1.6 Ao selecionar a opção "Valor do Desconto", será apresentando o campo de valor para se informar o valor da cota



**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas PC SIS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** PADRAO

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total      Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia      Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)  
 Pontuar no Acordo de Parceria

Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 S - Permitir alterar o desconto/preço     Atualizar itens para obedecer esta regra  
Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)  
 Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televendas      Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento  
 Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional  
 Aplica Desconto a todos os Clientes

Promoção por intervalo de validade do produto     Dt. Inicial     Data Final  
\* SOMENTE será valido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

Cotas  
 Geral     Valor Cota Geral  
 Valor do Desconto  
 Por Cliente  
 Sem validação

Início     Finalizar     < Anterior     Próximo >

2.1.7 Informo as Cotas, não sendo obrigatório informar os dois tipos de cota





2323 - Cadastrar Promoções

WinThor - PC Sistemas

PCSYS2323 v.29.0.00.000

### Opções da Promoção

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

PADRAO

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total

Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia
  Priorizar comissão da promoção

Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)

Regra de Alteração do Desconto/Preço: S - Permitir alterar o desconto/preço
  Pontuar no Acordo de Parceria

Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas

Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)
  Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)

Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televendas
  Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

Promoção por intervalo de validade do produto
 Dt. Inicial:
 Data Final:

\* SOMENTE será válido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

Cotas

Valor do Desconto	Valor Cota Geral
1.000,00	1.000,00
Valor do Desconto	Valor Cota por Cliente
100,00	100,00

2.1.8 Ao consultar novamente a promoção as cotas estarão gravadas



**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas

**Seleção da Promoção**  
Selecione a Promoção a ser alterada e clique em "Próximo" para continuar

Promoções encontradas para alteração:

Código	Identificador Promoção	Descrição Resumida	Data Inicial	Data Final	Tipo Política
3021	PADRAO	PADRAO	12/09/2022	29/12/2030	D - Desconto

Início < Anterior Próximo >

**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas

**Opções da Promoção**  
Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl. Pagto. | Cond. Venda | Classes | Grp. Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

**PADRAO**

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total

Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia

Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)

Regra de Alteração do Desconto/Preço  
S - Permitir alterar o desconto/preço

Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total

Priorizar comissão da promoção

Pontuar no Acordo de Parceria

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente

Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas

Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda

Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)

Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)

Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televendas

Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento  
Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional  
Aplica Desconto a todos os Clientes

Promoção por intervalo de validade do produto  
\* SOMENTE será válido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

Dt. Inicial Data Final

**Cotas**

Valor do Desconto Valor Cota Geral  
1.000,00

Por Cliente Valor Cota por Cliente  
100,00

Início Finalizar < Anterior Próximo >



2.1.9 Promoções de Preço Fixo e de Bonificação não apresentarão as Cotas

**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas

**Opções da Promoção** CBPF

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl. Pagto. | Cond. Venda | Classes | Grp. Comerc. | Produtos | Verbas

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total   
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia   
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)   
  Pontuar no Acordo de Parceria  
 Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 N - Não permitir alterar o desconto/preço   
 Atualizar itens para obedecer esta regra  
 Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)   
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)   
  Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)  
 Tipo de Validação do Plano de Pagamento  
 Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de  
 Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional  
 Aplica Desconto a todos os Clientes

Início    Finalizar    < Anterior    Próximo >

2.1.10 Promoções de Campanha apresentação a cota por valor da bonificação



**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas PCSYS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** **GRATIS 1 BARBEADOR**

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total   
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia   
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)  
 Pontuar no Acordo de Parceria  
 Regra de Alteração do Desconto/Preço: S - Permitir alterar o desconto/preço   
 [Atualizar itens para obedecer esta regra]

*Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço*

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite informar qt mínima sem obrigatoriedade do produto no pedido   
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televidas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)   
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)   
  Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

Cotas: Geral    Valor Cota Geral  
 Valor da Bonificação      
 Por Cliente: Sem validação   

Início    Finalizar    < Anterior    Próximo >

2.1.11 Informando os dois tipos de cota na promoção de campanha



**2323 - Cadastrar Promoções** WinThor - PC Sistemas PCSIS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** GRATIS 1 BARBEADOR

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Grp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total   
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia   
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)  
 Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite informar qt mínima sem obrigatoriedade do produto no pedido  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)

Regra de Alteração do Desconto/Preço: S - Permitir alterar o desconto/preço   
  Pontuar no Acordo de Parceria  
 Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televentas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de ...

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

**Cotas**

Geral    Valor Cota Geral  
 Valor da Bonificação    500,00

Por Cliente    Valor Cota por Cliente  
 Valor da Bonificação    50,00

Início    Finalizar    < Anterior    Próximo >

2.1.12 Ao consultar novamente a promoção de campanha as cotas estarão gravadas



2323 - Cadastrar Promoções  
Distribuição e Varejo (Linha WinThor) PCSIS2323 v.31.1.00.018

### Seleção da Promoção

Selecione a Promoção a ser alterada e clique em "Próximo" para continuar

**Promoções encontradas para alteração:**

Código	Identificador Promoção	Descrição Resumida	Data Inicial	Data Final	Tipo Política
4641	BARB	GRATIS 1 BARBEADOR	25/05/2021	31/12/2022	N - Bonificação por Campanha

Início < Anterior Próximo >

2323 - Cadastrar Promoções  
WinThor - PC Sistemas PCSIS2323 v.29.0.00.000

### Opções da Promoção

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

**GRATIS 1 BARBEADOR**

Opções Origens Filiais Regiões Praças Ramos Ativ. Pl.Pagto. Cond.Venda Classes Grp.Comerc. Depto. Seções Categ. Fornec. Marcas Linhas GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)
  Pontuar no Acordo de Parceria  
 Regra de Alteração do Desconto/Preço: S - Permitir alterar o desconto/preço   
 Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite informar qt mínima sem obrigatoriedade do produto no pedido
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)
  Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

**Cotas**

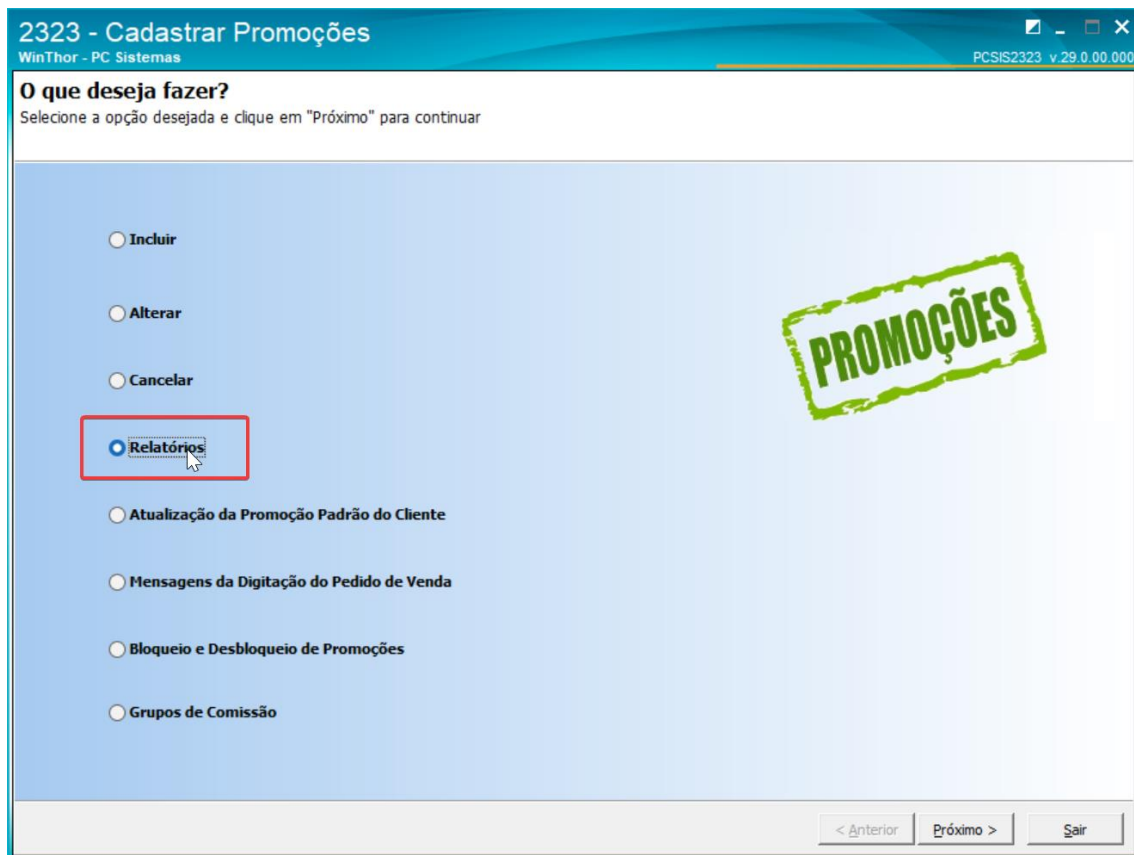
Geral Valor Cota Geral  
 Valor da Bonificação 500,00

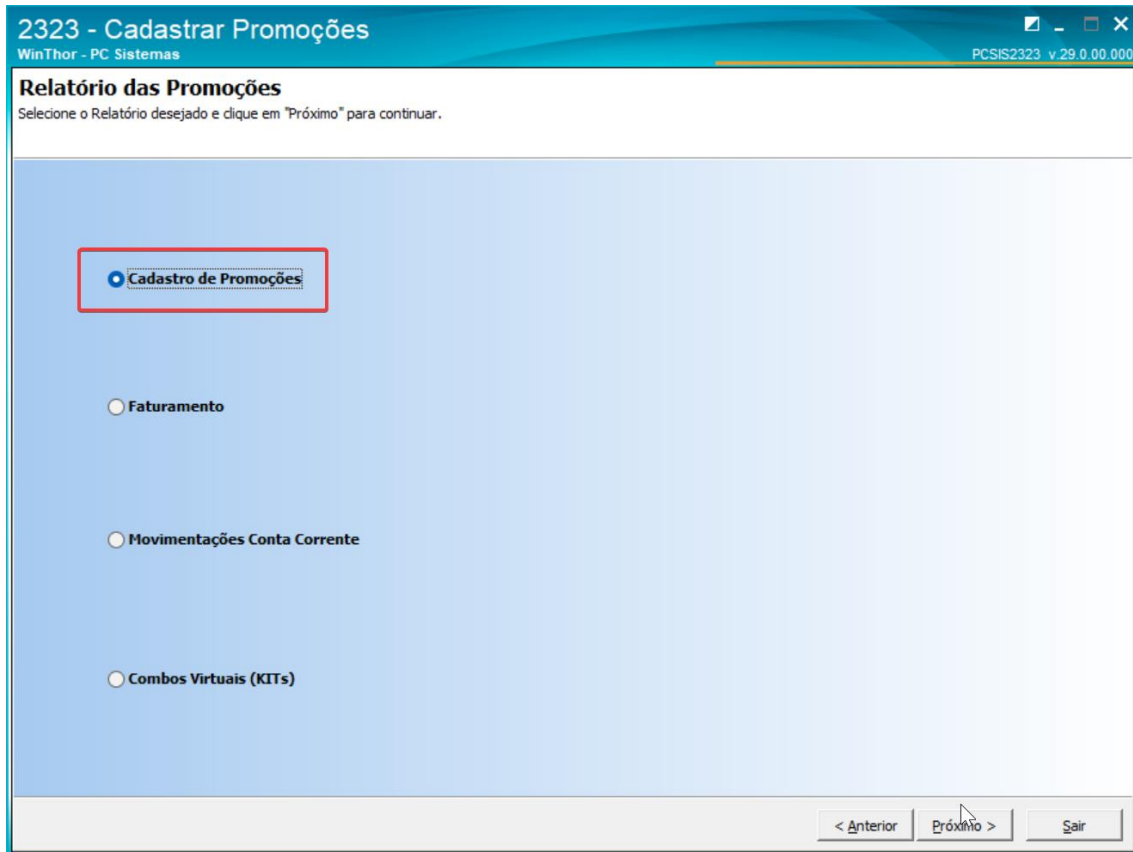
Por Cliente Valor Cota por Cliente  
 Valor da Bonificação 50,00

Início Finalizar < Anterior Próximo >

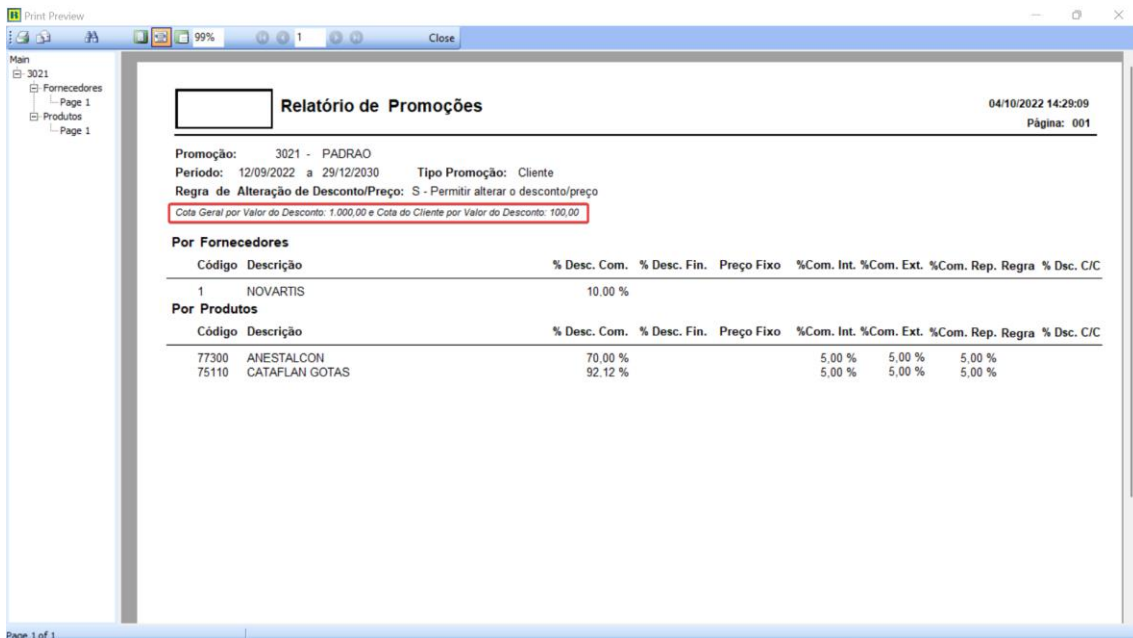


2.1.13 Relatório de Conferência da Promoção





2.1.14 Relatório de Conferência da Promoção com Desconto



2.1.15 Relatório de Conferência da Promoção com Bonificação por Campanha





**Relatório de Promoções de Campanha** 04/10/2022 15:18:26  
Página: 001

Promoção: 4641 - GRATIS 1 BARBEADOR  
Período: 04/10/2022 a 31/12/2022

Tipo de Concessão de Brindes: 2 - Brinde em Unidades sem escolha de produtos (2)  
Tipo de Validação do Valor Mínimo: V - Por Valor Total dos Produtos (V)  
Tipo Bonificação: 1 - BONIFICAÇÃO

Valor Mínimo: 500,00  
Múltiplos Brindes:

Cota Geral por Valor da Bonificação: 500,00 e Cota do Cliente por Valor da Bonificação: 50,00

**Por Produtos**

Código	Descrição	Quantidade Brindes
112554	BARBEADOR SENSITIVE SHAVER 24UND	1

Page 1 of 1

### 3. Validação da Cota no Pedido de Venda (2316)

#### 3.1 Cota de Valor de Desconto

A partir de uma Promoção de Desconto com as seguintes Cotas:



**2323 - Cadastrar Promoções**  
WinThor - PC Sistemas PCSYS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** **COTA DESCONTO**

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl. Pagto. | Cond. Venda | Classes | Grp. Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total   
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia   
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)

Regra de Alteração do Desconto/Preço:  Pontuar no Acordo de Parceria  
 S - Permitir alterar o desconto/preço    Atualizar itens para obedecer esta regra  
 Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televendas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)  
 Incluir esta Promoção na opção de filtro de produtos no Televendas  
 Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

Promoção por intervalo de validade do produto    Dt. Inicial    Data Final  
 \* SOMENTE será válido esta funcionalidade para os clientes que possuem WMS.

<b>Cotas</b>	
Geral	Valor Cota Geral
Valor do Desconto	100,00
Por Cliente	Valor Cota por Cliente
Valor do Desconto	50,00

Início    Finalizar    < Anterior    Próximo >

3.1.1    Acesse a rotina 2316 – Digitar Pedido de Venda e realize a venda que não exceda o valor da cota de desconto da Promoção



### Pedido de Venda - Item

Distribuição e Varejo (Linha WinThor) PCSIS2316 v.32.0.02.005

#### Informações do Produto

Código	77300	Descrição	ANESTALCON	Emb. Venda	UNIDADE
Marca	MARCA 1	P.Ult.Compra Cli.	3,00	Média Ult. 3 Meses	14
Cx.Padrão Forn.	10	Qt.Unit.Venda	1	P.Unitário Emb.	10,00
P.Tabela	10,00	Partilha PTab.	0,0000		

#### Estoque

Estoque Por Filial	Estoque por lote da Filial 1
Fil.	Nº Lote
1	UNICO
2	AGU077300

Fil. Retira	Quantidade	Preço Fábrica	% Desc. Bonif.	% Desc. Com.	% Desc. P. Fab.	% Desc. Fin	% Desc. Repasse	Valor Unitário	Sub Total
	5	5,50	0,00	50,000000	9,09	0,000000	0,00	5,00	25,00

#### Negociação

##### Promoções

Desconto	Intervalo de Quantidade	Sel.
<input type="checkbox"/> Promoção de Desconto		
2002C (5642) - Período : 27/01/2022 Até 31/12/2022	50,00 %	<input type="checkbox"/>
COTA DESCONTO (6202) - Período : 06/10/2022 Até 07/10/2022	50,00 %	<input checked="" type="checkbox"/>
E-COM (5702) - Período : 09/02/2022 Até 31/12/2029	40,00 %	<input type="checkbox"/>
FLEX (5822) - Período : 19/05/2022 Até 31/12/2022	60,00 %	<input type="checkbox"/>
MV30 (3801) - Período : 24/02/2021 Até 31/12/2022	30,00 % + 2,00 %	<input type="checkbox"/>
PADRAO (3021) - Período : 12/09/2022 Até 29/12/2030	70,00 %	<input type="checkbox"/>
TABELA GERAL DESCONTOS (4502) - Período : 03/03/2022 Até 31/12/2029	55,00 %	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/> Promoção de Desconto por Quantidade		
FLEX (5847) - Período : 20/05/2022 Até 31/12/2029		

#### Imposto

ST Unitário	Total ST
0,000000	0,00
VI. FCP Unitário	Total VI. FCP
0,000000	0,00

#### Valor do Produto + Impostos

Valor Unitário	Valor Total	Memória Cálculo?
5,00	25,00	Não

#### Outros

% Lucro	% Desc. Máx.
72,55	99,99

3.1.2 O produto é incluído no Pedido sem restrições

### 2316 - Digitar Pedido de Venda - TELEMARKEETING

Distribuição e Varejo (Linha WinThor) PCSIS2316 v.32.0.02.005

Bom Dia e Boas Vendas

#### Itens do Pedido

Pr	Bt	Cód. Fábrica	Código Produto	Informações Técnicas	Un.	Estoque	Preço 1	% Desc. Máx	P.Unit.1	Maior % Desc.	VI. Unit. com Maior % Des	Preço 2	Preço 3	Preço 4	Preço 5	Preço 6
%		77300	77300 ANESTALCON	Inf. Técnicas :	CX	9.958	10,00	99,99	10,00	90,00	1,00	10,00	10,00	10,00	10,00	10,00

Inf. Técnicas :  
 Tipo do Medicamento: GENERICO / Controlado: Não / Lista do Medicamento: PO / Princípio Ativo: LOIL GLICINA+CAPRILL GLICOL / Laboratório: MARCA 1 / Uso Prolongado: Não

Seq.	Código Produto	Qtde	P.Tabela	P.Tabela - ST/F	% Desc.	P.Líquido	P.Líquido - S VI. ST	ST Antecip.	% Comissão	VI. Repasse	VI. IPI	P. Base RCA	Saldo RCA	Filial Retira	P. Unit
1	77300 ANESTALCON	5	10,00	9,56	52,28900	5,00	4,56	0,43776	0,00	0	5,00	0,00	1	5,00	

Legenda Item (Obs. legenda sublinhada indica incidência de mais de uma):  
 % Desconto Resável  Brinde  Consignado  Estoque em outra filial  Fato  Fora Linha  Política Desc.  Produto agregado  Produto similar  Promoção  Restrição

Item	Total Tabela	Desconto	Total do Pedido	Total ST	Total Repasse	Total - Impostos	W. Desc. Fin.	W. Conta Corrente	% Lucro	Total FCP
1	50,00	25,00	25,00	2,19	0,00	22,81	0,00	13.151,59	62,76	0,00



3.1.3 Refazendo a inclusão do produto com valor de desconto que vai exceder a cota de desconto do cliente

**Restrições**  
Distribuição e Varejo (Linha WinThor) PCSIS2316 v.32.0.02.005

Cód. Rejeição	Desc. Rejeição	Cód. Rotina	Observação
7	Cotas da Promoção	2323	Cota do Cliente por desconto foi excedida em 5,00

Fechar

**Promoção de Desconto**

4,00 % BNF	Valor Unit. Final: 10,00	11 Até 20	<input type="checkbox"/>
0,20 % BNF	Valor Unit. Final: 10,00	21 Até 999999	<input type="checkbox"/>
2002C (5642) - Período : 27/01/2022 Até 31/12/2022			
	50,00 %		<input type="checkbox"/>
COTA DESCONTO (6202) - Período : 06/10/2022 Até 07/10/2022			
	50,00 %		<input checked="" type="checkbox"/>

72,55 99,99

Confirmar Cancelar

3.1.4 Refazendo a inclusão do produto com valor de desconto que vai exceder a cota geral





**2323 - Cadastrar Promoções** WinThor - PC Sistemas PCSIS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** COTA DE CAMPANHA

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl. Pagto. | Cond. Venda | Classes | Grp. Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total   
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total  
 Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia   
  Priorizar comissão da promoção  
 Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)  
 Regra de Alteração do Desconto/Preço   
  Pontuar no Acordo de Parceria  
 S - Permitir alterar o desconto/preço   
 Atualizar itens para obedecer esta regra  
 Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço  
 Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente  
 Permite informar qt mínima sem obrigatoriedade do produto no pedido   
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televentas  
 Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda  
 Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)   
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)  
 Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)  
 Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento  
 Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional  
 Aplica Desconto a todos os Clientes

**Cotas**

Geral    Valor Cota Geral

Valor da Bonificação    80,00

Por Cliente    Valor Cota por Cliente

Valor da Bonificação    40,00

Início    < Anterior    Próximo >

Com o seguinte mix cuja venda concede o brinde



2323 - Cadastrar Promoções  
WinThor - PC Sistemas PCSIS2323 v.29.0.00.000

### Restrições por Produtos

Informe os Produtos da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Filiais Regiões Praças Ramos Ativ. Pl.Pagto. Cond.Venda Classes Grp.Comerc. Depto. Seções Categ. Fornec. Marcas Linhas GrupoProd. **Produtos** Brindes

Produto: 77300 ANESTALCON

Obrigatório no Pedido  
Quantidade Mínima

Produtos da Promoção			
Cód. Produto	Descrição do Produto	Obrigatório	Qt.Min.
77300	ANESTALCON	<input type="checkbox"/>	
75110	CATAFLAN GOTAS	<input type="checkbox"/>	

Incluir Alterar Salvar Cancelar Excluir

Início Finalizar < Anterior Próximo >

E o seguinte brinde



2323 - Cadastrar Promoções  
WinThor - PC Sistemas

PCSIS2323 v.29.0.00.000

### Brindes

Informe os Brindes da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl.Pagto. | Cond.Venda | Classes | Gp.Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornecedor. | Marcas | Linhas | GrupoProd. | Produtos | Brindes

Campo: PR - Produto

Código: 168 LEITE NAM

Qtde. Brindes: 1      Preço Fixo Diferenciado: 10,00  
\* Se Preço Fixo não informado, será aplicado o Preço de Tabela

Brindes da Promoção				
Campo	Código	Descrição	Qtde. Brindes	Preço Fixo Diferenciado
PR	168	LEITE NAM	1	10,00

Incluir   Alterar   Salvar   Cancelar   Excluir   Aplicar

Início   < Anterior   Próximo >

3.2.1 Acesse a rotina 2316 – Digitar Pedido de Venda e que conceda brindes que não excedam o valor da cota de bonificação da Promoção

2316 - Digitar Pedido de Venda - TELEMARKEETING  
Distribuição e Varejo (Linha WinThor)

Boa Tarde e Boas Vendas

PCSIS2316 v.32.0.02.005

Itens do Pedido

Pesquisar

Pr	Br	Cód. Fábrica	Código	Produto
1		75110	CATAFLAN	GOTAS

Promoções de Campanhas

Sel.	Código	Descrição	Regra da Promoção	Meta para conceder o Brinde		Brindes		Múlt.
				Mínimo	Alcivado	Liberados	Escolhidos	
<input checked="" type="checkbox"/>	6222	COTA DE CAMPANHA	Campanha por Valor Mínimo com concessão de 1 Produto Brinde com 2 unidades.	R\$ 100,00	R\$ 200,00	2	2	<input checked="" type="checkbox"/>

Mix da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição Produto	Marca	Qtde. Vendida	Sub. Total Líquido	Obrig. Qt. Mín.	Obs	Crítica
75110	CATAFLAN GOTAS	MARCA 1	20	200,00	<input type="checkbox"/>		
77300	ANESTALCON	MARCA 1			<input type="checkbox"/>		

Brindes da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição	Marca	Qtde. Brindes	Preço Tabela	Sub. Total P.Tabela	Obs	Crítica
168	LEITE NAM	ASTRAZENECA	2	10,00	20,00		

Legenda da Campanha

- Conflito de Itens
- Campanha com Itens Vendidos mas não atingiu a Meta
- Saldo conta corrente insuficiente
- % Desconto Realizável
- Brinde
- Consignat
- Qtde. de Brindes selecionados excedeu o Limite
- Campanha com Itens Vendidos e atingiu a Meta
- Campanha Liberada com Brindes escolhidos

Bevalidar   Voltar

Itens	Total Tabela	Desconto	Total do Pedido	Total ST	Total Repasse	Total - Impostos	Vr. Desc. Fin.	Vr. Conta Corrente	% Lucro	Total FCP
1	200,00	0,00	200,00	0,00	0,00	200,00	0,00	13.335,79	29,75	0,00

Gravar   Cancelar   Funções Telemarketing   Atalhos





3.2.2 Refazendo a concessão de brindes com valor dos brindes que excedam a cota de bonificação do cliente

**2316 - Digitar Pedido de Venda - TELEMARKEETING**

**Boa Tarde e Boas Vendas**

**Promoções de Campanhas**

Campanhas		Dados da Promoção	Regra da Promoção	Meta para conceder o Brinde		Brindes	
Selec.	Código	Descrição		Mínimo	Atingido	Liberados	Escolhidos
<input type="checkbox"/>	6222	COTA DE CAMPANHA	Campanha por Valor Mínimo com escolha de 1 unidade de brinde a cada mínimo alcançado.	R\$ 100,00	R\$ 1.000,00	10	5

Mix da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição Produto	Marca	Qtde. Vendida	Sub. Total Líquido	Obrig.	Qt. Mín.	Obs	Crítica
75110	CATAFLAN GOTAS	MARCA 1	100	1.000,00				
77300	ANESTALCON	MARCA 1						

Brindes da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição	Marca	Qtde. Brindes	Preço Tabela	Sub. Total P.Tabela	Obs	Crítica
168	LEITE NAM	ASTRAZENECA	5	10,00	50,00	✘	Cota do Cliente por brindes foi excedida em 10,00 (Promoção: 6222)

Legenda da Campanha

- Campanha com Itens Vendidos mas não atingiu a Meta
- Saldo conta comente insuficiente
- Qtde. de Brindes selecionados excedeu o Limite
- Campanha com Itens Vendidos e atingiu a Meta
- Campanha Liberada com Brindes escolhidos

Itens

Itens	Total Tabela	Desconto	Total do Pedido	Total ST	Total Repasse	Total - Impostos	Vr. Desc. Fin.	Vr. Conta Corrente	% Lucro	Total FCP
1	1.000,00	0,00	1.000,00	0,00	0,00	1.000,00	0,00	13.551,59	29,75	0,00

3.2.3 Refazendo a concessão de brindes com valor dos brindes que excedam a cota de bonificação geral

**2316 - Digitar Pedido de Venda - TELEMARKEETING**

**Boa Tarde e Boas Vendas**

**Promoções de Campanhas**

Campanhas		Dados da Promoção	Regra da Promoção	Meta para conceder o Brinde		Brindes	
Selec.	Código	Descrição		Mínimo	Atingido	Liberados	Escolhidos
<input type="checkbox"/>	6222	COTA DE CAMPANHA	Campanha por Valor Mínimo com escolha de 1 unidade de brinde a cada mínimo alcançado.	R\$ 100,00	R\$ 1.000,00	10	11

Mix da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição Produto	Marca	Qtde. Vendida	Sub. Total Líquido	Obrig.	Qt. Mín.	Obs	Crítica
75110	CATAFLAN GOTAS	MARCA 1	100	1.000,00				
77300	ANESTALCON	MARCA 1						

Brindes da Campanha 6222 - COTA DE CAMPANHA

Produto	Descrição	Marca	Qtde. Brindes	Preço Tabela	Sub. Total P.Tabela	Obs	Crítica
168	LEITE NAM	ASTRAZENECA	11	10,00	110,00	✘	Cota Geral por brindes foi excedida em 30,00 e a Cota do Cliente por brindes foi excedida em 70,00 (Promoção: 6222)

Legenda da Campanha

- Campanha com Itens Vendidos mas não atingiu a Meta
- Saldo conta comente insuficiente
- Qtde. de Brindes selecionados excedeu o Limite
- Campanha com Itens Vendidos e atingiu a Meta
- Campanha Liberada com Brindes escolhidos

Itens

Itens	Total Tabela	Desconto	Total do Pedido	Total ST	Total Repasse	Total - Impostos	Vr. Desc. Fin.	Vr. Conta Corrente	% Lucro	Total FCP
1	1.000,00	0,00	1.000,00	0,00	0,00	1.000,00	0,00	13.551,59	29,75	0,00



## 4. Validação da Cota na Integradora Medicamentos

### 4.1 Cota de Valor de Desconto

A partir de uma Promoção de Desconto com as seguintes Cotas:

4.1.1 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Desconto que não exceda o valor da cota

Pedido do Força de Vendas gerado porque não excedeu a cota

```
SELECT NUMPED, CODPROD, QT, PVENDA, CODPROMOCAOMED,
      (SELECT ORIGEMPED FROM PCPEDC WHERE NUMPED = PCPEDI.NUMPED) ORIGEMPED
FROM PCPEDI WHERE DATA >= TRUNC(SYSDATE);
```

	NUMPED	CODPROD	QT	PVENDA	CODPROMOCAOMED	ORIGEMPED
▶ 1	1235021541	75110	5,000000	5,000000	6202	F

4.1.2 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Desconto que exceda o valor da cota do cliente



**Não importou o pedido por cota do cliente excedida**

```
select codprod, qt, pvenda, qt_faturada, observacao_pc from pcpedifv where dtaberturapedpalm >= trunc(sysdate);
```

	CODPROD	QT	PVENDA	QT_FATURADA	OBSERVACAO_PC
▶ 1	75110	11.000000	5.000000	0.000000	7-Cotas da Promoção (Cota do Cliente por desconto foi excedida em 5,00 (Promoção: 6202))

**4.1.3 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Desconto que exceda o valor da cota geral**

**Não importou o pedido por cota geral excedida**

```
select codprod, qt, pvenda, qt_faturada, observacao_pc from pcpedifv where dtaberturapedpalm >= trunc(sysdate);
```

	CODPROD	QT	PVENDA	QT_FATURADA	OBSERVACAO_PC
▶ 1	75110	22.000000	5.000000	0.000000	7-Cotas da Promoção (Cota Geral por desconto foi excedida em 10,00 e a Cota do Cliente por desconto foi excedida em 60,00 (Promoção: 6202))

**4.2 Cota de Valor de Bonificação**

A partir de uma Promoção de Campanha com as seguintes Cotas:



2323 - Cadastrar Promoções

WinThor - PC Sistemas

PCSYS2323 v.29.0.00.000

**Opções da Promoção** COTA DE CAMPANHA

Defina as opções da Promoção e clique em "Próximo" para continuar

Opções | Origens | Filiais | Regiões | Praças | Ramos Ativ. | Pl. Pagto. | Cond. Venda | Classes | Grp. Comerc. | Depto. | Seções | Categ. | Fornec. | Marcas | Linhas | GrupoProd.

Não debitar conta corrente do RCA ao conceder desconto superior ao total
  Creditar a conta corrente do RCA se não conceder desconto total

Considera Promoção no Cálculo do Giro Dia
  Priorizar comissão da promoção

Utiliza desconto em clientes associados ao cliente principal (esta opção é utilizada somente para os clientes cadastrados pela página de clientes)

Regra de Alteração do Desconto/Preço:  Pontuar no Acordo de Parceria

S - Permitir alterar o desconto/preço Atualizar itens para obedecer esta regra

Pedidos OL e PE não utilizam esta Regra / A ativação das restrições ao vender o produto requer parâmetros da rotina 2345 ref. Regra de Alteração do Desconto/Preço

Prazo do Plano de Pagamento mandatário sobre o prazo do cliente
  Permite movimentação personalizada de conta corrente no Televidas

Permite informar qt mínima sem obrigatoriedade do produto no pedido
  Promoção Especial que exige permissão para visualizar na venda

Participa da Premiação do Cliente (Rotina 2308)
  Participa da Campanha da Indústria (Rotina 2354)

Destacar nas últimas compras ao incluir um item no pedido (2316)
  Isentar Rebaixa de CMV (Rotina 330)

Tipo de Validação do Plano de Pagamento: Promoção válida para planos de pagamento com prazo médio menor ou igual ao plano de

Tipo de Aplicação de Desconto Clientes Simples Nacional: Aplica Desconto a todos os Clientes

**Cotas**

Geral: Valor da Bonificação  Valor Cota Geral

Por Cliente: Valor da Bonificação  Valor Cota por Cliente

Início < Anterior Próximo >

4.2.1 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Bonificação que não exceda o valor da cota

**Pedido BONIFICADO COM O BRINDE do Força de Vendas gerado porque não excedeu a cota**

```
SELECT NUMPED, CODPROD, QT, PVENDA, CODPROMOCAOMED
, (SELECT ORIGEMPED FROM PCPEDC WHERE NUMPED = PCPEDI.NUMPED) ORIGEMPED
, (SELECT CONDVENDA FROM PCPEDC WHERE NUMPED = PCPEDI.NUMPED) CONDVENDA
FROM PCPEDI WHERE DATA >= TRUNC(SYSDATE);
```

	NUMPED	CODPROD	QT	PVENDA	CODPROMOCAOMED	ORIGEMPED	CONDVENDA
▶ 1	1235021546	168	2,000000	10,000000	6222	F	5

4.2.2 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Bonificação que exceda o valor da cota do cliente

**Não importou o pedido BONIFICADO COM O BRINDE por cota do cliente excedida**



```
select codprod, qt, pvenda, qt_faturada, observacao_pc from pcpedifv where dtaberturapedpalm >= trunc(sysdate);
```

	CODPROD	QT	PVENDA	QT_FATURADA	OBSERVACAO_PC
▶ 1	168	11,000000	10,000000	0,000000	7-Cotas da Promoção (Cota Geral por brindes foi excedida em 30,00 e a Cota do Cliente por brindes foi excedida em 70,00 (Promoção: 6222))

4.2.3 Importar um Pedido pela Integradora com uma Promoção com Cota de Bonificação que exceda o valor da cota geral

**Não importou o pedido BONIFICADO COM O BRINDE por cota geral excedida**

```
select codprod, qt, pvenda, qt_faturada, observacao_pc from pcpedifv where dtaberturapedpalm >= trunc(sysdate);
```

	CODPROD	QT	PVENDA	QT_FATURADA	OBSERVACAO_PC
▶ 1	168	22,000000	10,000000	0,000000	7-Cotas da Promoção (Cota Geral por brindes foi excedida em 140,00 e a Cota do Cliente por brindes foi excedida em 180,00 (Promoção: 6222))

Mantenha o **WinThor Atualizado**, assim você proporciona o crescimento da sua empresa através de soluções criadas especialmente para o seu negócio!

Estamos à disposição para mais esclarecimentos e sugestões.

Central de Relacionamento - (62) 3250 0210